

Banca Popolare di Bergamo e Unindustria Como, in collaborazione con PROMOS, Azienda Speciale della Camera di Commercio di Milano e NIBI - Nuovo Istituto di Business Internazionale, presentano un **percorso di formazione** sui temi dell'**internazionalizzazione d'impresa** dedicati alle aziende del territorio. Saranno approfonditi gli elementi per competere nei mercati esteri: dalle **strategie d'investimento** e le **tecniche di vendita**, alla progettazione e gestione della logistica e trasporti internazionali e alla **valutazione dei principali strumenti di copertura dei rischi**.

## INTERNAZIONALIZZAZIONE: ISTRUZIONI PER L'USO

Incontri formativi dal taglio pratico e business oriented, con l'obiettivo di approfondire gli elementi chiave per competere nel panorama internazionale.

**Martedì 14 ottobre**  
ore 14.30-18.30

*Ore 16.30: coffee break*

### STRATEGIE DI INVESTIMENTO NEI MERCATI INTERNAZIONALI

Dall'analisi dei mercati internazionali all'orientamento degli investimenti per scegliere il miglior posizionamento strategico: **dove, quando e come entrare nei mercati esteri**.

**Michele LENOCI**, Docente allo Short Master di NIBI.  
Consulente in direzione ed organizzazione aziendale per l'internazionalizzazione e Socio di Commercioestero Network.

**Mercoledì 22 ottobre**  
ore 14.30-18.30

*Ore 16.30: coffee break*

### TECNICHE DI VENDITA NEI MERCATI INTERNAZIONALI

Aspetti chiave per lo sviluppo di una strategia di marketing internazionale dal punto di vista dell'impresa: dallo studio dei mercati esteri e di analisi della domanda e della concorrenza alla stesura del piano di marketing per l'estero.

**Rita BONUCCHI**, Docente al corso di Marketing Internazionale di NIBI.  
Consulente e formatrice di marketing internazionale.

**Martedì 28 ottobre**  
ore 14.30-18.30

*Ore 16.30: coffee break*

### **TECNICHE DEL COMMERCIO ESTERO**

Le principali soluzioni della **logistica per l'internazionalizzazione**: i rischi, la documentazione e la gestione dei trasporti di una supply chain internazionale.

**Giuseppe De Marinis**, Docente NIBI in Supply Chain Internazionale.  
Consulente e formatore per il commercio con l'estero, Socio di Commercioestero Network.

**Mercoledì 5 novembre**  
ore 14.30-18.30

*Ore 16.30: coffee break*

### **I RISCHI INSITI NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE E LE FORME DI REGOLAMENTO**

Dall'analisi del Rischio Paese, Rischio Controparte, Rischio Contrattuale, Rischio Documentale, Rischio Mercantile e Rischio Finanziario alle varie forme di regolamento nel commercio internazionale

**Massimo Trepla**, Product Support - Servizio Estero Commerciale  
**Roberto Pelizzoli**, Product Support - Servizio Estero Commerciale  
UBI < Banca Popolare di Bergamo

I relatori sono **selezionati** nell'ambito della **Faculty NIBI** tra i più **qualificati esperti** della materia che collaborano a stretto contatto con le imprese italiane.

La **quota di partecipazione per l'intero percorso formativo è di € 250,00 + IVA.**

Il pagamento di una quota dà diritto di frequenza a 2 persone per azienda, previa registrazione.

**Numero di posti limitato.**

A coloro che avranno partecipato al percorso complessivo verrà rilasciato un **Attestato di frequenza.**

Per informazioni e richiedere il **modulo di adesione**:

UBI < **BANCA POPOLARE DI BERGAMO**  
TEL. 035.392827  
Email [servizio.estero.commerciale@bpb.it](mailto:servizio.estero.commerciale@bpb.it)

UNINDUSTRIA -COMO  
Area Internazionalizzazione – Tel 031/234111  
Email [internazionalizzazione@unindustriacomo.it](mailto:internazionalizzazione@unindustriacomo.it)

Gli incontri si svolgeranno **presso**:

**UNINDUSTRIA COMO – Via Raimondi 1 – 22100  
COMO**