



Africa Sub-Sahariana: strategie commerciali e ruolo della finanza nella fase post Covid-19

Export 45 – Promos
3 novembre 2020
webinar



ITARE Financial Advisory

Fondata nel 2016 e detenuta in maggioranza dalla direzione, ITARE offre servizi di **sviluppo commerciale, consulenza finanziaria e assistenza tecnica** per la preparazione e l'esecuzione di progetti, operando con i propri clienti sia a livello individuale sia attraverso la creazione di filiere produttive.



Sviluppo Commerciale

Grazie al proprio network e ad una presenza costante sul mercato africano, ITARE è in grado di generare concrete opportunità di business per la clientela, allineando le complesse necessità della domanda locale con le avanzate proposte tecniche offerte dalle aziende italiane.



Consulenza Finanziaria

Grazie alla pluriennale e diversificata esperienza nei rami assicurativo e finanziario, incentrata prevalentemente sul credito all'esportazione e sul trade finance, ITARE ha la capacità di lavorare insieme ai propri clienti al fine di identificare e strutturare le soluzioni di finanziamento e di mitigazione del rischio più efficienti.



Technical Assistance

ITARE può offrire servizi di assistenza tecnica e formazione per Istituzioni Finanziarie (banche ed assicurazioni), Agenzie di Credito all'Esportazione (ECA) e Governi che intendano avviare nuove strutture a supporto del commercio e degli investimenti esteri.



COVID-19 in Africa

Ultimi aggiornamenti
30 ottobre 2020

Casi
1.759.794

Decessi
42.336

Dimessi/Guariti
1.438.841

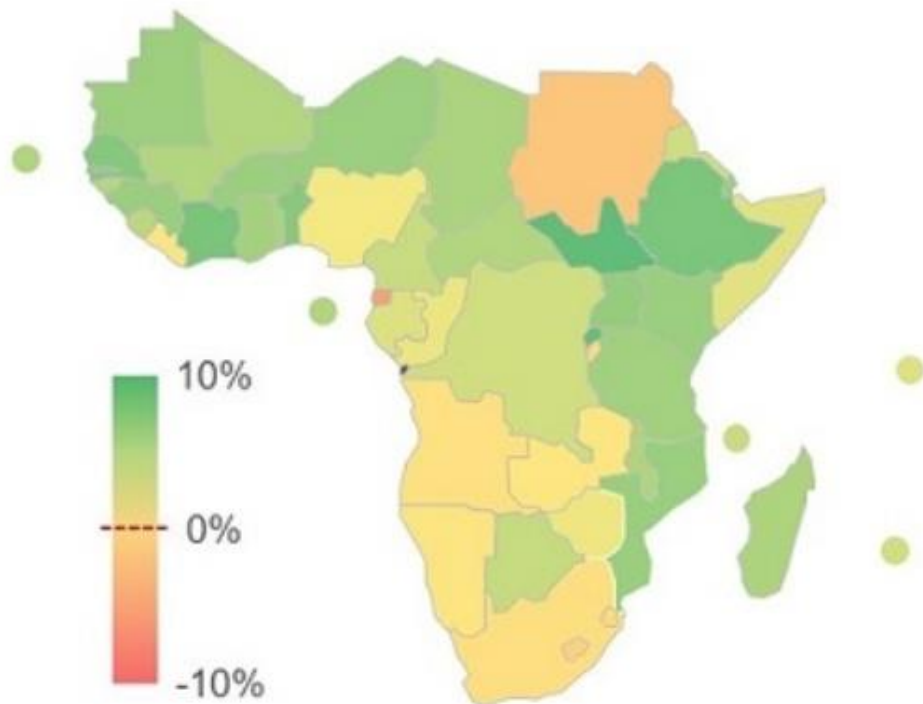


COVID-19: gli effetti economici

I grafici illustrano le differenze tra le previsioni di crescita in Africa prima e dopo il COVID-19:

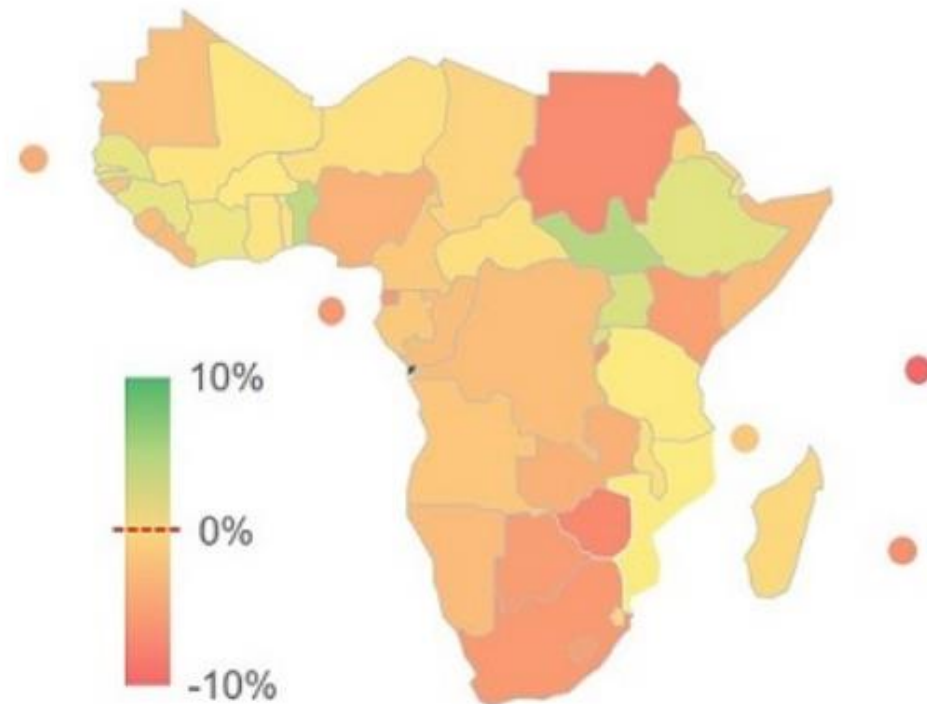
Previous growth forecasts

Real GDP, annual percent change
Forecasts from October 2019



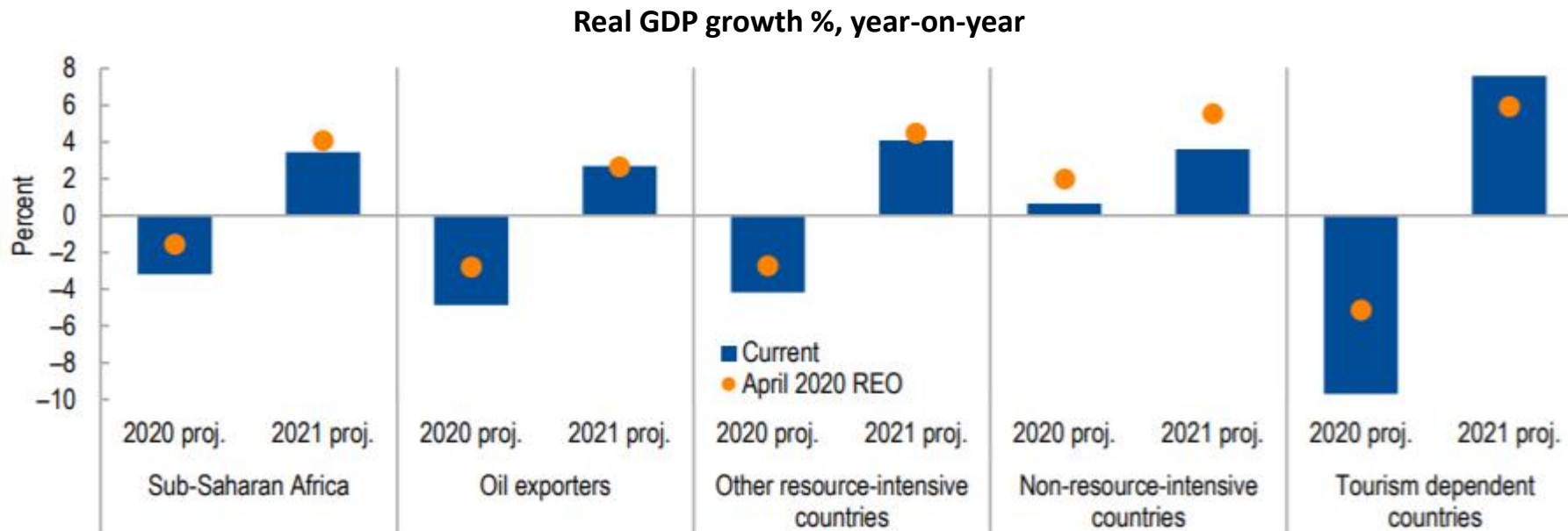
Current growth forecasts

Real GDP, annual percent change
Forecasts from April 2020



Prospettive di ripresa

- Dopo una contrazione nel 2020, l'attività economica nel continente dovrebbe tornare a crescere a partire dal 2021 (+3.4% secondo il FMI).
- Le economie più diversificate (come **Senegal, Cote d'Ivoire, Rwanda, Uganda**) hanno sofferto meno nel 2020 e si riprenderanno più velocemente. La ripresa sarà invece più lenta nei paesi più dipendenti dall'export di materie prime (come **Angola e Nigeria**), i cui prezzi rimarranno depressi anche nel 2021.



Source: IMF, World Economic Database.



COVID-19: elasticità del prodotto/servizio

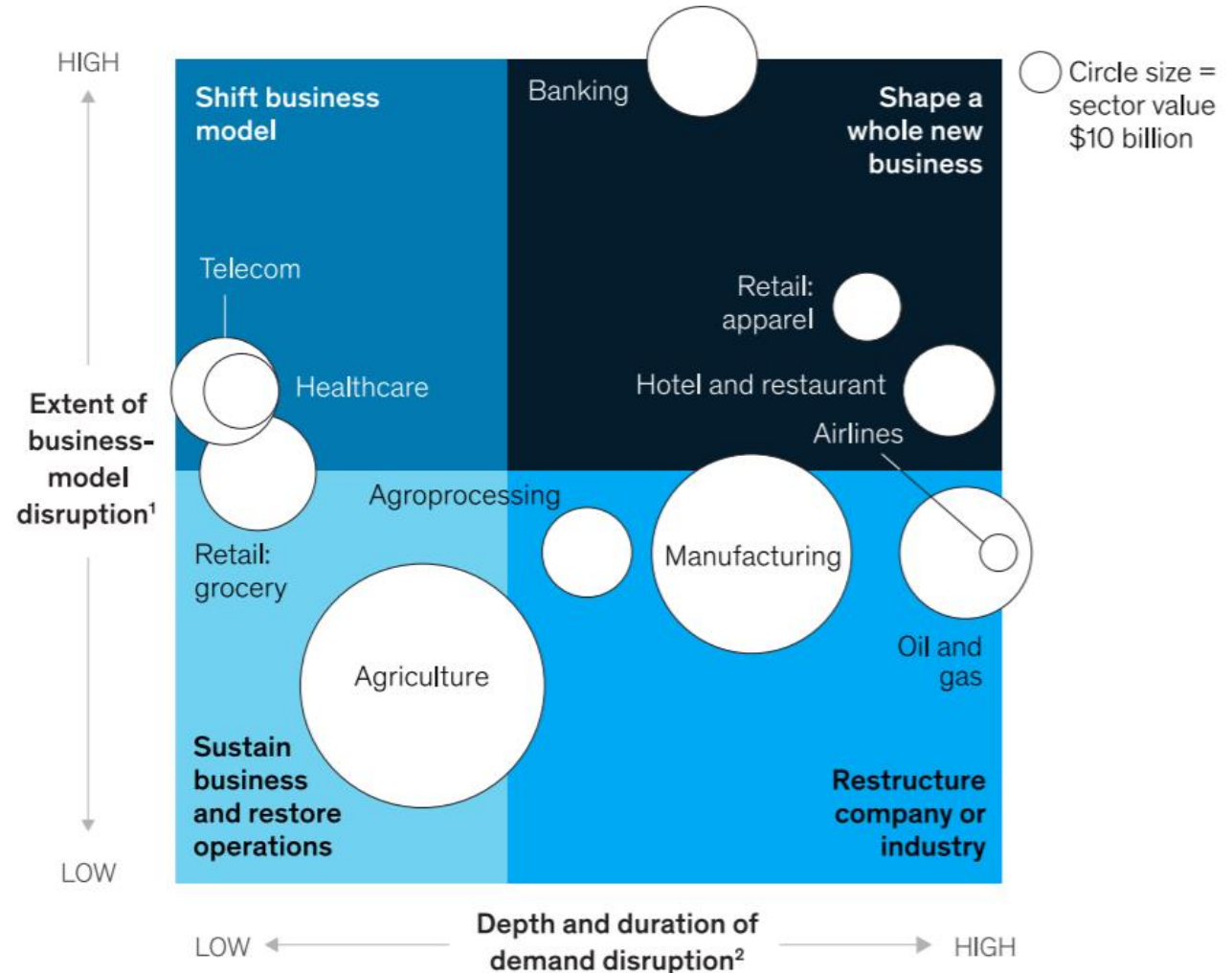
Impatto negativo sulla domanda:

- Turismo, viaggi, ospitalità
- Prodotti petroliferi
- Prodotti minerari

Impatto positivo sulla domanda:

- farmaceutica
- Prodotti/Servizi sanitari
- Agroindustria
- Manifattura leggera
- Edilizia sociale

1. Extent of business-model disruption (change in product, economic model, delivery model, production model, supply chain) post-COVID-19;
 2. Extent of negative impact of COVID-19 on the sector measured as estimated reduction in sector value add (over the next 12 months).



COVID-19: evoluzione della strategia commerciale

1

Perduranti difficoltà di viaggio per partecipazione ad eventi e incontri con clienti

2

Necessità di presidi locali con personale sul posto, per:

- i) *identificare clienti e/o distributori*
- ii) *gestire le relazioni di business ed i follow up*

3

Clienti con interesse ad investire ma problemi di liquidità

4

Necessità di fornire dilazioni di pagamento in funzione della natura del prodotto offerto

5

Strumenti di finanziamento:

- i) *piccoli-medi importi (Credito Fornitore / Lettera di Credito)*
- ii) *importi maggiori (Credito Acquirente)*

6

Strumenti di gestione dei rischi commerciali:

- i) *assicurazione del credito*
- ii) *smobilizzo del credito*



Il Network di ITARE in Africa Sub-Sahariana

Africa Occidentale

- Burkina Faso
- Camerun
- Costa d'Avorio
- Ghana
- Nigeria
- Senegal

Africa Meridionale

- Botswana
- Madagascar
- Mozambico
- Namibia
- Sud Africa
- Zambia
- Zimbabwe



Africa Orientale

- Burundi
- Etiopia
- Kenya
- Rwanda
- Tanzania



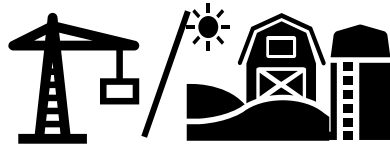
Finanziare Progetti in Africa

Macchinari/
Beni strumentali



≤ € 5 mln

Lavori di costruzione/
Grandi impianti/Macchinari



€ 5 mln – 20 € mln

Grandi Infrastrutture/
Impianti produttivi



≥ € 20 mln

Trade Finance: *Strumenti che permettono di assicurare e finanziare un pagamento dilazionato*

- Assicurazione del Credito (SACE, ATI, assicuratori privati)
- Banche locali e internazionali: L/C, altre garanzie
- Società di Leasing specializzate

Corporate / Project / Sovereign Finance: *Finanziamenti a medio lungo termine e investimenti.*


- Credito Acquirente (SACE, strutture multi-ECA)
- Banche locali e internazionali: L/C con post-financing, altre garanzie
- Fondi di Private Equity / Private Debt
- Credito Acquirente (SACE, strutture multi-ECA)
- Finanziamenti da Banche di Sviluppo locali/regionali
- Finanziamenti / Investimenti da istituzioni di IFIs/DFIs



Contatti

Giorgio Traietti

Responsabile Sviluppo Commerciale

 +39 339 275 2994

 giorgio.traietti@itare.it

 [giorgio-traietti](#)



Sede

Corso Canalgrande 86, 41100 Modena
Via Raffaele Battistini 15, 00151 Roma
Piazza Duca d'Aosta 12, 20124 Milano



Recapito

+39 06 94359020



Email

info@itare.it



Web / LinkedIn

www.itare.it

 [ITARE](#)



ITARE
FINANCIAL ADVISORY