

Determina N. 150/2020 del 09/11/2020

Oggetto: Integrazione - Affidamento del servizio relativo alla definizione di una strategia e realizzazione di attività volti a liste di lead generation – Cig Z372D85DBE

Il Direttore Generale

- Visti i poteri conferiti;
- Visto il Bilancio previsionale approvato dall'assemblea dei soci il 4 marzo 2020;
- Vista la determina nr. 91/2020 che affida il servizio relativo alla definizione di una strategia e realizzazione di attività volti a liste di lead generation, con Cig n. Z372D85DBE al fornitore Strive International consulting Limited;
- vista la ridefinizione del "Piano Covid" che ha permesso e incentivato lo sviluppo di nuove attività anche nei confronti dei nuovi soci entrati a far parte della società consortile Promos Italia;
- vista la necessità dell'area comunicazione di implementare il numero dei lead ponendo come obiettivo l'ulteriore ricerca di 100 lead qualificati (a provincia) nelle province di Bergamo, Caserta, Catanzaro, Cosenza, Perugia, Pisa, Salerno, unitamente all'attività di telemarketing finalizzata alla presentazione delle nuove iniziative di Promos Italia ed all'ottenimento dell'autorizzazione per l'inserimento nel CRM dell'autorizzazione a ricevere email promozionali da parte di Promos Italia;
- considerata la disponibilità del fornitore di erogare il servizio richiesto confermando la quotazione inizialmente proposta di euro 8,50 (importo soggetto a reverse charge IVA) per ogni lead generato fino ad un massimo di 700 lead, come da offerta del 30/10/2020;
- Considerato che l'importo complessivo e massimo relativo al servizio, successivamente integrato con la presente determina, è pari ad € 19.550,00 (importo soggetto a reverse charge IVA), al di sotto della soglia prevista per l'affidamento diretto ai sensi dell'art. 36 comma 2 lettera a);
- sentito il controllo di gestione;

Determina N. 150/2020 del 09/11/2020

determina

- 1) di integrare il contratto con Strive International consulting Limited, 20 Harcourt Street, Suite 59, Dublin , Ireland per un importo massimo di euro 5.950,00 (più IVA italiana in reverse charge) comprensivo di tutte le spese necessarie per lo svolgimento dell'attività con validità dalla data di affidamento e fino al 31/12/2020, ottenuto moltiplicando nr. 700 lead per euro 8,50 cadauno, portando l'importo complessivo massimo del contratto a € 19.550,00
L'effettivo corrispettivo riconosciuto all'affidatario sarà calcolato moltiplicando l'importo unitario offerto pari ad euro 8,50 per il numero di lead effettivamente generati;
- 2) di autorizzare il relativo impegno di spesa, ponendo gli oneri conseguenti a carico del bilancio 2020 e sotto la voce di onere di spesa "Consulenza";
- 3) di individuare il direttore dell'esecuzione dei contratti, ai sensi della normativa in vigore, nella persona della dottore Matteo Zilocchi.

Il Direttore Generale
(Alessandro Gelli)

Responsabile del procedimento: Alessandro Gelli