

## WEBINAR

# Google My Business: un canale digitale per l'export delle PMI

15 luglio 2021

ore 16.00 - 17.00



# CHI SIAMO

**Promos Italia - Agenzia italiana per l'internazionalizzazione** è la **struttura del sistema camerale italiano**, partecipata da **Unioncamere, Unioncamere Lombardia, Unioncamere Emilia Romagna, Camere di commercio** di: *Bergamo, Caserta, Catanzaro, Cosenza, Genova, Milano Monza Brianza Lodi, Modena, Perugia-Terni, Pisa, Pordenone–Udine, Ravenna, Salerno.*

## MISSION

Supportiamo il **processo di internazionalizzazione delle piccole e medie imprese italiane** e favoriamo il successo del Made in Italy nel mondo, contribuendo a farne un marchio universalmente riconosciuto come sinonimo di eccellenza, stile e innovazione.

In questo contesto, la mission di Promos Italia è:



Preparare all'export  
nuove potenziali  
imprese esportatrici



Ampliare  
il business internazionale  
di quelle già attive nei  
mercati esteri



Favorire lo sviluppo dei territori  
attraverso politiche  
di attrazione di investimenti  
e di promozione turistica.

# COSA OFFRIAMO



Formazione  
e primo orientamento  
per l'export



Business matching  
e ricerca di controparti  
internazionali



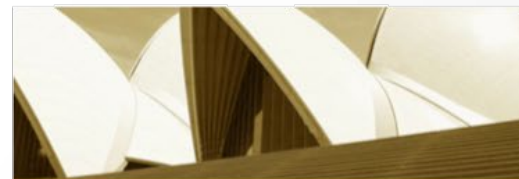
Soluzioni  
integrate  
per il digital export



Informazione qualificata  
sull'internazionalizzazione  
[mglobale.it](http://mglobale.it) / [digitexport.it](http://digitexport.it)



Progetti con Enti  
e Istituzioni europee  
e internazionali



Progetti di attrazione di  
investimenti esteri e di  
sviluppo territoriale







## Incontri collettivi

**Webinar e Seminari** su molteplici argomenti legati all'internazionalizzazione come: comunicazione e marketing, contrattualistica, finanza, focus paese/settore, ecc..

**Formazione** attraverso La Business School sull'Internazionalizzazione di Impresa di Promos Italia



## Pareri degli esperti

**Pareri professionali gratuiti** su:

- Contrattualistica
- Pagamenti e trasporti
- Dogane e Intrastat
- Fiscalità Internazionale
- Tutela marchi e brevetti

[www.infoexport.it](http://www.infoexport.it)



## Approfondimenti

**Articoli su tematiche export:** dogane, fiscalità e contrattualistica internazionale, pagamenti e trasporti, trend delle esportazioni per settore, aggiornamenti su accordi commerciali internazionali, ecc..

[www.mglobale.it](http://www.mglobale.it)

# MATCH it !

Servizi specialistici di business matching



Ricerche partner



Incontri d'affari



Inbuyer

**Identificazione dei mercati**, eventuale **export check-up**, **selezione e contatto** con potenziali **controparti** commerciali in target e verifica dell'interesse verso i vostri prodotti o servizi.

**Attività di presidio commerciale all'estero**

Definizione di un'**agenda personalizzata di appuntamenti business** (in loco o virtuali) per favorire un primo contatto commerciale.

Incontri d'affari online **one to one con buyer** e operatori dei **principali mercati esteri** in una piattaforma sviluppata da Promos Italia.





## Servizi per lo Sviluppo digitale

In collaborazione con i principali player del web (Google, Alibaba, WeChat...) abbiamo sviluppato **servizi dedicati e personalizzati in ambito digitale** per supportare concretamente le PMI nei **processi di export**



## Digit Export

Attraverso la piattaforma **digitexport.it** puoi beneficiare di contenuti e approfondimenti, seminari informativi, formazione e servizi di assistenza di primo livello



## Seminari sui temi digitali

Palinsesto di **eventi/webinar** volto a sensibilizzare e informare le aziende sulle opportunità che il **digitale** può offrire nelle dinamiche di **export**

# DigiT Export

**DigiT Export** è un progetto realizzato da **Promos Italia**, finanziato dal sistema camerale, nell'ambito del piano Industria 4.0/Punto Impresa Digitale.

La piattaforma online all'indirizzo [www.digitexport.it](http://www.digitexport.it), si pone quale punto di riferimento per le imprese, non solo a livello locale ma anche a livello nazionale, sui temi relativi **all'export digitale**.

Sulla piattaforma, infatti, sono ospitati:

- **contenuti** e approfondimenti
- **servizi** di assistenza di primo livello
- **Seminari/webinar** informativi e **formazione**
- **servizi di supporto** alle imprese con l'obiettivo di promuoversi e vendere sui mercati esteri
- **servizi del Punto Impresa Digitale** della CCIAA di Milano Monza Brianza e Lodi

Così le aziende potranno trovare in un solo luogo **tutte le informazioni e gli strumenti per avviare con successo azioni di internazionalizzazione tramite il web**.

Comunicare Affermarsi Promuoversi e vendere Innovare

Ricerca per paese, settore, prodotto, argomento...

Vendi sul marketplace giusto per te

**TRADEKEY** JUMORE GLOBAL ALIBABA  
**TECHPILOT** ITALIAN MODA RAKUTEN US EWORLDTRADE  
WORLD WINE CENTRE OPENMINERAL  
**BRAVO ITALY** GOURMET

Articoli

Marketplace Social Media

Vendere ed esportare con ebay  
Guida Free

Marketplace Business to Business: quali sono, come funzionano  
Guida Free

LinkedIn: cosa insegna e come utilizzarlo  
Giacomo Ferrara

Ha ancora senso sponsorizzare un post?  
Andrea Bosaro

Leggi tutti gli articoli

Comunicare Affermarsi Promuoversi e vendere Innovare

Servizi

Digital Marketing Digital Marketing 3.0 Immersiva, Marketing Digital Marketing 3.0 Immersiva, SEO

Fallì conoscere la tua azienda all'estero con il web  
Site web e campagne google ads  
#MilanoPID

Match Tool Europe: nuovo checklist di acquisto online  
Scopri la piattaforma b2b leader in Europa  
#MilanoPID

Sviluppa il tuo e-commerce per vendere all'estero  
#MilanoPID

Tutti i servizi

Eventi e seminari

Milano 23 maggio Orizzonte 4.0: Innovazione e digitalizzazione di impresa  
Comunicazione, Tendenze nel mondo  
#MilanoPID

Milano 13 maggio Digital PR, influencer marketing e local marketing  
Comunicazione, Social Selling  
#MilanoPID

Milano 09 aprile L'e-commerce internazionale: dati, prospettive, opportunità e sfide  
Digital Marketing, E-commerce, #MilanoPID

Milano 09 aprile Come promuoversi in Cina: Campaign Advertising, Innovative e case history  
Comunicazione, Digital Marketing, Display, Social Media  
#MilanoPID

Milano 03 aprile Digital PR, influencer marketing e local marketing  
Digital Marketing  
#MilanoPID

Milano 02 aprile Logistica, contrattualistica e fiscalità ai tempi dell'e-commerce  
E-commerce  
#MilanoPID

Tutti gli appuntamenti

Formazione specialistica

13 maggio Le strategie digitali in ambito internazionale  
#MilanoPID

21 maggio Marketing digitale 2019: cosa bisogna sapere e cosa bisogna fare  
#MilanoPID

24 maggio L'e-commerce in ambito internazionale  
#MilanoPID

28 maggio SEA con Google: investire in maniera efficace il tuo budget pubblicitario  
#MilanoPID

03 giugno Vendere su Amazon e vendere attraverso Amazon: il marketplace per l'export  
#MilanoPID

07 giugno Farsi trovare sui mercati internazionali: La SEO e la presenza sui marketplace  
#MilanoPID

Vai a tutte le formazioni

DIGIT EXPORT PROMOS ITALIA CCIAA di MILANO MONZA BRIANZA E LODI

Comunicare Affermarsi Promuoversi e vendere Innovare

Marketplace Globale DigiT Export 4.0 Privacy e Cookie Policy





## Digit Expert >

Consulenze gratuite personalizzate da parte di un network di esperti.



## DigIT Test >

Analisi delle potenzialità online dell'azienda per migliorare le vendite all'estero.



## Servizi >

Per migliorare la propria presenza online e vendere sulle piattaforme ecommerce.



## Marketplace >

Le schede e le analisi di tutti i marketplace che operano a livello mondiale.



## Articoli >

Accesso ad una rassegna quotidiana di articoli a cura di nostri esperti di livello internazionale.



## Webinar >

Incontri formativi e di orientamento con i nostri esperti.





Digit Test >

Analisi delle potenzialità online dell'azienda per migliorare le vendite all'estero.

# Digit Test

## Tool assessment export digitale

### Digit Test

Analizza le potenzialità online della tua azienda e scopri come migliorarle per vendere all'estero

Questo servizio è riservato alle aziende delle province di Caserta, Genova, Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Pordenone-Udine e Ravenna.

Inquadra il tuo profilo e per farti informazioni utili a migliorare la tua presenza online.

Per far crescere la tua azienda, è importante conoscere le tue attuali caratteristiche. Rispondi a una serie di domande che ci serviranno per

Inizia il tuo percorso digitale.

INIZIA IL TUO PERCORSO

### Livello di presenza online

Una analisi completa della tua attuale presenza online, sulla base di oltre 100 indicatori: dalla velocità di caricamento del sito, alla ottimizzazione per i motori di ricerca, fino all'efficacia delle tue campagne online e alla performance dei tuoi social.

Scarica il documento

Promos Italia

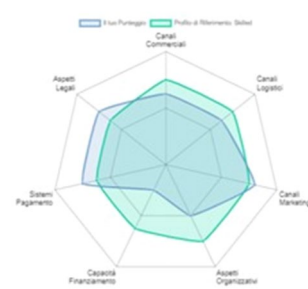


70  
Punteggio

Riepilogo

Migliori 5% per aziende in Italia

Indicatore	Valore	Stato
Struttura del sito	100	OK
Velocità di caricamento	95	OK
Presenza sui social media	80	OK
Qualità dei contenuti	75	OK
Struttura del sito	70	OK



Attraverso [digitexport.it](https://digitexport.it) le aziende hanno a disposizione Digit Test, il tool di **assessment** della **propensione all'export digitale**, sviluppato in collaborazione con l'Osservatorio export digitale del Politecnico di Milano. Il servizio è riservato alle aziende dei territori soci di Promos Italia.

In **pochi click**, è possibile misurare la propria **propensione all'utilizzo del digitale** nei processi di internalizzazione.

L'obiettivo è dar vita a **un percorso graduale di accompagnamento delle aziende sui temi del Digital export** che, in base al grado di digitalizzazione, vengono indirizzate all'offerta più in linea con il proprio background digitale.

Digit Test può essere considerato il **primo step di un percorso** che l'utente deve compiere una volta giunto su [digitexport.it](https://digitexport.it). Dopo aver verificato, tramite il test, il proprio livello di preparazione all'export digitale, potrà poi consultare **articoli, approfondimenti, iscriversi ai webinar in programma, chiedere appuntamento agli esperti di Digit Expert e usufruire dei servizi di Promos Italia sull'export digitale.**

<https://digitexport.it/progetto-assessment/assessment.kl#/>





Digit Expert >

Consulenze gratuite personalizzate da parte di un network di esperti.

# DigIT Expert

Fissa un appuntamento gratuito con un nostro esperto digitale

E'online DigIT Expert, un servizio di **prima assistenza virtuale** che permette alle aziende, attraverso la registrazione al sito DigIT Export, di accedere a una **rete di esperti** e ricevere un **primo orientamento** con un **appuntamento gratuito di 30 minuti** sui diversi temi relativi all'export digitale.

L'azienda all'interno del servizio DigIT Expert può:

- **selezionare** la tematica d'interesse
- consultare il **profilo** e l'**agenda dell'esperto**
- fissare l'**appuntamento gratuito di 30 min con l'esperto** che potrà poi essere realizzato tramite **videochiamata** integrata nel sito, **chiamata** o **chat**.
- porre gratuitamente un **quesito** all'esperto

Iniziativa rivolta ad aziende delle province di:  
**Genova, Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Udine e Ravenna**

<https://digitexport.it/digitexpert/digit-expert.kl>

**DIGIT EXPERT**

## DigIT Expert

Fissa un appuntamento gratuito con un nostro esperto digitale

- 1**  
**Iscriviti**  
Entro qualche ora ti attiveremo e potrai accedere al servizio. In base alla **provincia** di appartenenza della tua azienda avrai a disposizione un numero di quesiti gratuiti.
- 2**  
**Seleziona**  
l'**esperto che fa per te**. Una volta attivato, accedi al sito, seleziona uno o più argomenti, individua il consulente e richiedi un appuntamento di 30 minuti. Attraverso la chat potrai inviare una breve descrizione delle domande o tematiche che vuoi affrontare nel corso dell'appuntamento.
- 3**  
**Fissa l'agenda**  
Entro 48 ore l'esperto darà riscontro alla tua richiesta. Riceverai una mail di conferma con il riepilogo del tuo appuntamento e un promemoria che potrai collegare al tuo calendario attivando una notifica mezz'ora prima dell'appuntamento.
- 4**  
**Meeting**  
Grazie al **nostro sistema video integrato**, potrai effettuare l'incontro tramite video conferenza, è sufficiente avere un browser Chrome o Firefox.

**Destinatari**

Il servizio attualmente è rivolto ad aziende della provincia di **Milano, Monza Brianza, Lodi**. Consulenti e professionisti non possono beneficiare del servizio.

**Accedi al servizio**

**IL DIGITALE A PORTATA DI ESPERTO**

Trova l'esperto digitale che fa per te e fissa un appuntamento

### Tematiche

<b>Digital Business Plan</b> Per impostare con successo la digital transformation della tua azienda		<b>Digital Marketing</b> Per conquistare nuovi clienti nei mercati di tutto il mondo	
<b>eCommerce strategy</b> Per impostare con successo il tuo progetto di vendita online		<b>Marketplace</b> Per vendere all'estero sulle principali piattaforme internazionali	
<b>Logistica e pagamenti per l'eCommerce</b> Per gestire al meglio magazzino, spedizioni, pagamenti e customer care		<b>Normativa per l'eCommerce</b> Per essere in regola con tutte le disposizioni di legge italiane e internazionali	

# Come iscriversi al servizio

Per iscriversi al servizio cliccare il link <https://digitexpert.it/digitexpert/digit-expert.kl>

Troverete il pulsante Accedi al servizio.

Vi verrà richiesta una prima autenticazione con il vostro **profilo LinkedIn** e poi apparirà un form di registrazione con alcuni campi (ex. ragione sociale, provincia, P. IVA).

Una volta effettuata la registrazione, Promos Italia vi attiverà per il servizio se la vostra azienda ha sede nelle province di **Genova, Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Udine, Ravenna**.



## DigIT Expert

Fissa un appuntamento gratuito con un nostro esperto digitale



### Destinatari

Il servizio è rivolto ad aziende delle province di **Caserta, Genova, Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Pordenone-Udine e Ravenna**. Consulenti e professionisti non possono beneficiare del servizio. E' previsto un numero massimo di consulenze per ciascuna provincia.

A registration form titled 'Compila i seguenti campi iscriverti'. The form contains the following fields: 'Nome\*', 'Cognome\*', 'Email\*', 'Telefono\*', 'Ragione sociale\*', 'Partita IVA\*', 'Settore\*', 'Provincia in azienda\*', 'Provincia\*', and 'Città\*'. At the bottom of the form, there is a checkbox with the text 'Ho letto e ho accettato le condizioni della Privacy e del contratto di fornitura del servizio. Accetto quindi il contratto.' and a blue 'Invia' button. Two hand icons are shown pointing towards the 'Invia' button.

# Le tematiche per cui è possibile richiedere un appuntamento

E' possibile richiedere una consulenza sulle principali tematiche digitali, aspetti tecnici e legali.

## Digital Business Plan

Per impostare con successo la digital transformation della tua azienda



## Digital Marketing

Per conquistare nuovi clienti nei mercati di tutto il mondo



## eCommerce strategy

Per impostare con successo il tuo progetto di vendita online



## Marketplace

Per vendere all'estero sulle principali piattaforme internazionali



## Logistica e pagamenti per l'eCommerce

Per gestire al meglio magazzino, spedizioni, pagamenti e customer care



## Proprietà intellettuale, protezione marchio, privacy e GDPR

Per essere in regola con tutte le disposizioni di legge italiane e internazionali






# Selezione degli esperti

Il sistema restituisce l'elenco degli esperti presenti sulla piattaforma per la tematica selezionata. Cliccando sul nome dell'esperto, si accede al profilo dell'esperto e alla disponibilità di agenda.

Nella pagina dell'esperto è presente anche il tasto «INVIA IL TUO QUESITO» attraverso il quale puoi fare una domanda all'esperto selezionando la tematica di interesse.



**Giorgio Michelangelo Fabbrucci**  
Purelab

Sviluppo Piani di Marketing e di Vendita On Line per le Aziende.  
Docente per Camera di Commercio (NIBI) e Digital Coach per Confindustria (Alto Milanese e Venezia).

Attivo nel...  
[Leggi tutto...](#)

### Poni un quesito all'esperto

Invia la tua domanda/richiesta all'esperto che ti risponderà nel più breve tempo possibile.

[Invia il tuo quesito](#)

### Fissa un appuntamento online con l'esperto

**Agenda**

Disponibilità

16 lug 10:30-11:00 Status: Libero	richiedi appuntamento	16 lug 11:00-11:30 Status: Libero	richiedi appuntamento
16 lug 11:30-12:00 Status: Libero	richiedi appuntamento	16 lug 12:00-12:30 Status: Libero	richiedi appuntamento

### Competenze

DIGITEXP - Area geografica  
[Europa](#) [Nord America](#)

DIGITEXP - Digital Marketing  
[ADV](#) [Content Marketing](#) [Lead generation](#)

[SEM](#) [SEO](#) [Siti web](#) [Social Media](#)

DIGITEXP - e-commerce  
[B2B](#) [B2C](#) [Marketplace](#)

[Sito ecommerce](#)

# Infoexport

## Il portale degli esperti dell'export

Infoexport è il servizio di Promos Italia che ti consente di ricevere, in massimo **tre giorni**, **pareri professionali gratuiti** sulle principali tematiche legate alle attività di **import-export**:

- ✓ contrattualistica internazionale
- ✓ pagamenti e trasporti
- ✓ dogane e intrastat
- ✓ fiscalità internazionale
- ✓ marketing internazionale

Abbiamo selezionato per te una rete di esperti in tutta Italia.

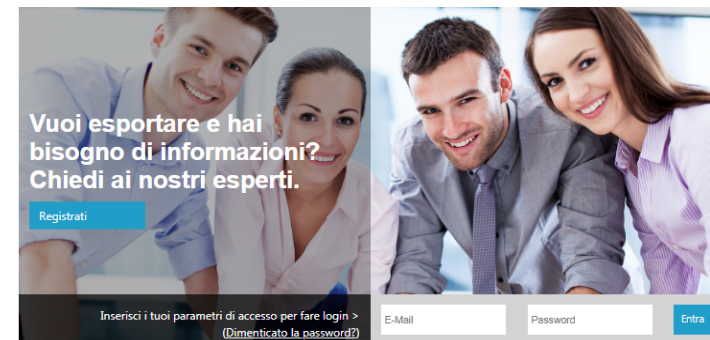
Il servizio Infoexport è riservato alle aziende che hanno sede legale in **Lombardia** e nei territori delle Camere di Commercio socie di Promos Italia: **Caserta, Catanzaro, Cosenza, Genova, Modena, Perugia, Pisa, Pordenone-Udine, Ravenna, Salerno.**

**Registrati e poni un quesito ai nostri esperti!**

<https://www.infoexport.it/>



*Servizio in collaborazione con Unioncamere Lombardia*



infoexport.it

## Il portale degli esperti dell'export

**Chiedi ai nostri esperti ed avrai una risposta professionale in tre giorni su contrattualistica internazionale, pagamenti e trasporti, dogane e intrastat, fiscalità internazionale e marketing internazionale.**

Infoexport è il servizio di Promos Italia che ti consente di ricevere, in tre giorni, pareri professionali gratuiti sulle principali tematiche legate alle attività di import-export: contrattualistica internazionale, pagamenti e trasporti, dogane e intrastat, fiscalità internazionale e marketing internazionale.

Abbiamo selezionato per te una rete di esperti in tutta Italia. Registrati e poni il tuo quesito! Più il tuo quesito sarà mirato più la risposta sarà precisa ed esauriente.

Il servizio Infoexport è riservato alle aziende che hanno sede legale in Lombardia e nei territori delle Camere di Commercio socie di Promos Italia: Caserta, Catanzaro, Cosenza, Genova, Modena, Perugia, Pisa, Pordenone-Udine, Ravenna, Salerno.



infoexport.

Il portale degli esperti dell'export a cura di Promos Italia

Infoexport è un servizio curato da Promos Italia in collaborazione con Unioncamere Lombardia riservato alle aziende con Sede in Lombardia e nelle Province di Caserta, Catanzaro, Cosenza, Genova, Modena, Perugia, Pisa, Pordenone-Udine, Ravenna, Salerno.

MAPPA DEL SITO	AREA UTENTE
Home	Registrati
Condizioni di servizio	Il tuo account
Domande frequenti	Cookie e Privacy Policy
	Note legali

# Come porre un quesito

1.

## REGISTRATI

Registrati sul portale [infoexport.it](http://infoexport.it) e lascia i tuoi dati e quelli della tua azienda.

2.

## SCRIVICI

Scegli l'argomento di tuo interesse e scrivi la domanda sul portale.

3.

## HAI RISPOSTA

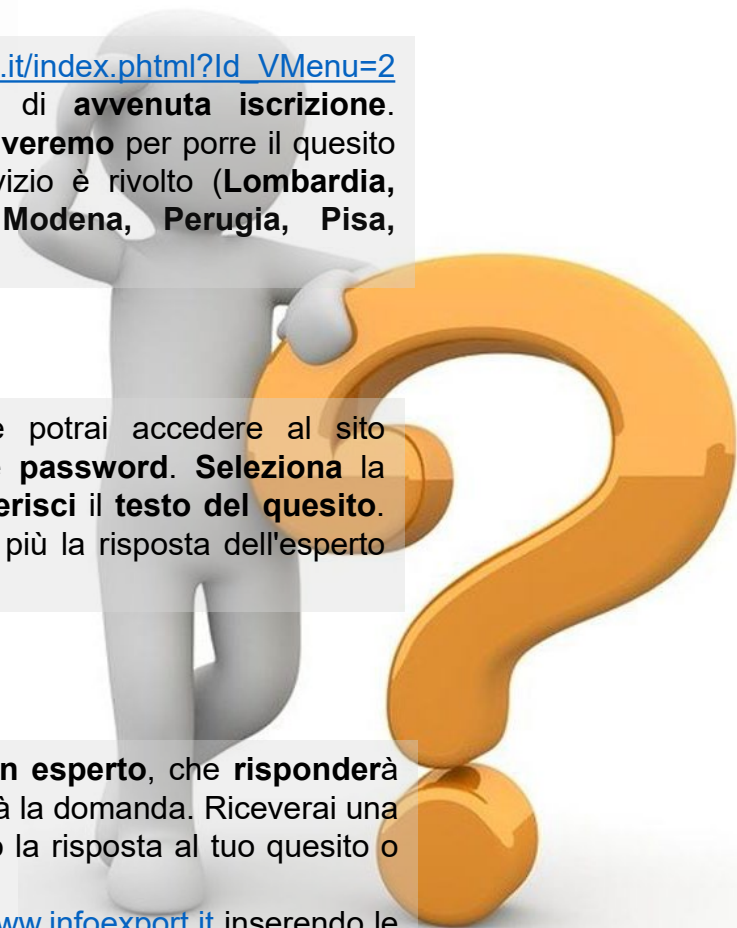
Ricevi una risposta tecnica alla tua domanda in solo tre giorni lavorativi.

Registrati al link [https://www.infoexport.it/index.phtml?Id\\_VMenu=2](https://www.infoexport.it/index.phtml?Id_VMenu=2) compilando il form. Riceverai una notifica di **avvenuta iscrizione**. Verificheremo i tuoi dati e in breve tempo ti **attiveremo** per porre il quesito se hai sede in uno dei territori a cui il servizio è rivolto (**Lombardia, Caserta, Catanzaro, Cosenza, Genova, Modena, Perugia, Pisa, Pordenone-Udine, Ravenna, Salerno.**)

Una volta attivato, riceverai una notifica e potrai accedere al sito [www.infoexport.it](http://www.infoexport.it) inserendo le tue **user id** e **password**. **Seleziona la categoria** per cui vuoi porre un quesito e **inserisci il testo del quesito**. Più la tua domanda è circoscritta e puntuale, più la risposta dell'esperto sarà esaustiva.

Il quesito verrà analizzato e **assegnato ad un esperto**, che **risponderà** entro **tre giorni lavorativi** da quando accetterà la domanda. Riceverai una notifica via email quando l'esperto avrà fornito la risposta al tuo quesito o avrà richiesto eventuali chiarimenti.

Per visionare la risposta al quesito accedi a [www.infoexport.it](http://www.infoexport.it) inserendo le tue user id e password. Nella sezione "Quesiti" vai su "**I miei quesiti**" e clicca su **Visualizza** accanto al quesito che appare nella tua homepage.





NUOVI MERCATI.  
FORMAZIONE D'IMPRESA

## La Business School sull'Internazionalizzazione di Impresa di Promos Italia

### Aziende con sede in Provincia di Bergamo

#### Corso executive: international digital marketing plan 2021:

La Camera di Commercio di Bergamo e Bergamo Sviluppo, in collaborazione con NIBI, la nostra Business School per l'internazionalizzazione, organizzano un corso executive per presentare nuovi modelli di digital marketing e fornire le componenti essenziali per lo sviluppo e l'implementazione di un international digital marketing plan. Il corso, della durata di **5 giornate** per un totale di 40 ore di lezione in modalità e-learning, **inizierà il 21 ottobre 2021**.

[Link](#) per info e iscrizioni

### Corsi (online) a partecipazione gratuita per le PMI con sede sui territori dove presente Promos Italia

**21 luglio** – 10:00 – 12:00  
Doing Business in Giappone

**14 settembre** – 10:00 – 12:00  
Strategie di comunicazione per B2B virtuali efficaci

Per informazioni:

[nibi@promositalia.camcom.it](mailto:nibi@promositalia.camcom.it)



Nel quadro del Progetto SEI – Sostegno all'Export dell'Italia, è ancora attivo l'**help desk a disposizione delle aziende italiane**

1

[emergenzacovid@sostegnoexport.it](mailto:emergenzacovid@sostegnoexport.it) è la mail a cui tutte le aziende possono scrivere per **quesiti e problematiche nelle azioni di export**. I quesiti sono evasi in 3 gg

2

**Aggiornamenti sui mercati esteri:** come stanno reagendo all'emergenza, quali accorgimenti occorre avere nelle attività di export e quali opportunità possono essere colte dalle aziende italiane. La lista delle schede disponibili è pubblicata sul sito [www.sostegnoexport.it](http://www.sostegnoexport.it)

3

**Webinar sui cambiamenti che stanno occurring nei mercati esteri.** A partire da Maggio 2020, il calendario sarà pubblicato sul sito [www.sostegnoexport.it](http://www.sostegnoexport.it)





## I PROSSIMI WEBINAR

15

luglio

Google My Business: un canale digitale per l'export delle PMI

21

luglio

**Premium**  
Doing Business in Giappone

09

settembre

**Premium**  
Slancio all'export digitale delle PMI con l'automatizzazione dei processi aziendali

14

settembre

**Premium**  
Strategie di comunicazione per B2B virtuali efficaci

16

settembre

Accordi commerciali tra UE e Paesi Terzi: interscambio a dazio zero e ulteriori vantaggi import-export

20

settembre

**Premium**  
Business e presenza online delle PMI: un'overview per il tuo export

22

settembre

**Premium**  
Aspetti tecnologici per una Export Smart Factory

29

settembre

**Premium**  
Aspetti giuridico-legali per la gestione di una Export Smart Factory

05

ottobre

L'export del vino italiano e il ruolo delle accise

06

ottobre

**Premium**  
La gestione delle problematiche logistiche di una Export Smart Factory

13

ottobre

**Premium**  
La gestione dei pagamenti di una Export Smart Factory

20

ottobre

I Paesi "Stan" come potenziali mercati per l'export delle PMI

09

novembre

**Premium**  
Il piano di comunicazione a supporto dell'export delle PMI: strumenti e scenari

11

novembre

**Premium**  
La digitalizzazione degli adempimenti amministrativi a favore dell'export delle PMI



CONSULTA IL CALENDARIO, I PROGRAMMI E ISCRIVITI ONLINE:

<https://promositalia.camcom.it/cosa-facciamo/servizi-alle-imprese/know-how/seminari-e-webinar/seminari-e-webinar.kl>



## Webinar 15 luglio 2021

### Google My Business: un canale digitale per l'export delle PMI

Digitalizzare le vendite non è mai stato così facile: Google MyBusiness pubblica notizie, foto prodotti e offerte, somministrandole on line in prossimità dell'area geografica dove ha sede il negozio. Eppure: quanti sfruttano questa opportunità per aprirsi ai mercati esteri? Come farlo? Con quali costi?

#### Relatore:

**Giorgio Michelangelo Fabbrucci** | Key account marketing manager Purelab srl - Formatore

## PROGRAMMA

**Ore 16.00**

*Promos Italia*, saluto di apertura

**Ore 16.10**

- Come attivare la piattaforma
- Come caricare prodotti e offerte
- Come caricare i servizi
- Come pubblicare le notizie
- Come vedere e interpretare i dati statistici legati al servizio

**Ore 17.00**

Q&A e conclusione lavori

### Ufficio di Cosenza

Via Calabria, 33 - 87100 Cosenza (CE)

Tel: [+39 0984938784](tel:+390984938784)

Email: [cosenza@promositalia.camcom.it](mailto:cosenza@promositalia.camcom.it)

### Ufficio di Genova

Torre WTC - Via De Marini, 1 - 16149 Genova (GE)

Tel: [+39 010 23591](tel:+3901023591) | [+39 335 6848914](tel:+393356848914)

Email: [genova@promositalia.camcom.it](mailto:genova@promositalia.camcom.it)

### Ufficio di Modena

Via Ganaceto, 134 - 41121 Modena (MO)

Tel: [+39 059 208 888](tel:+39059208888) | [333 6153002](tel:3336153002)

Email: [modena@promositalia.camcom.it](mailto:modena@promositalia.camcom.it)

### Ufficio di Ravenna

Viale L. C. Farini, 14 - 48121 Ravenna (RA)

Tel: [+39 0544 481443](tel:+390544481443) | [339 1550648](tel:3391550648)

Email: [ravenna@promositalia.camcom.it](mailto:ravenna@promositalia.camcom.it)

### Ufficio di Udine

Via Morpurgo, 4 - 33100 Udine (UD)

Tel: [+39 0432 273534](tel:+390432273534) | [335 6950450](tel:3356950450)

Email: [udine@promositalia.camcom.it](mailto:udine@promositalia.camcom.it)

[www.promositalia.camcom.it](http://www.promositalia.camcom.it)



### Milano - Sede operativa

Via Meravigli 7 - 20123 Milano (MI)

Tel: [+39 02 8515 5336](tel:+390285155336)

Email: [info@promositalia.camcom.it](mailto:info@promositalia.camcom.it)

### Desk di Bergamo

Email: [info@promositalia.camcom.it](mailto:info@promositalia.camcom.it)

### Desk Caserta

Email: [info@promositalia.camcom.it](mailto:info@promositalia.camcom.it)

### Desk di Catanzaro

Email: [info@promositalia.camcom.it](mailto:info@promositalia.camcom.it)

### Desk Umbria

Email: [info@promositalia.camcom.it](mailto:info@promositalia.camcom.it)

### Desk di Pisa

Email: [info@promositalia.camcom.it](mailto:info@promositalia.camcom.it)

### Desk di Salerno

Email: [info@promositalia.camcom.it](mailto:info@promositalia.camcom.it)



Dove siamo



# Grazie per l'attenzione!

[www.promositalia.camcom.it](http://www.promositalia.camcom.it) 

Simona De Musso - sede di **Milano**  
**Monza-Lodi**

Tel. +39 039 2807439

Mob. +39-335 5827214

[simona.demusso@promositalia.camcom.it](mailto:simona.demusso@promositalia.camcom.it)

Stefania Borghi – sede di **Modena**

Tel. +39 059 208265

[stefania.borghi@promositalia.camcom.it](mailto:stefania.borghi@promositalia.camcom.it)

Cristina Iraci – sede di **Genova**

Tel. +39 010 23591

Mob. +39 346 795262

[cristina.iraci@promositalia.camcom.it](mailto:cristina.iraci@promositalia.camcom.it)

Cinzia Bolognesi – sede di **Ravenna**

Tel. +39 0544 481415

[cinzia.bolognesi@promositalia.camcom.it](mailto:cinzia.bolognesi@promositalia.camcom.it)

Patrizia Bison - sede di **Udine**

Tel.+39 0432 273534

[udine@promositalia.camcom.it](mailto:udine@promositalia.camcom.it)

**Promos Italia S.c.r.l.**

*Agenzia Italiana per l'internazionalizzazione*

Sede legale via Meravigli, 9/b

20123 Milano (MI)

<https://promositalia.camcom.it/chi-siamo/promos-italia.kl>

15 luglio 2021

# Google My Business: un canale digitale per l'export delle PMI

## Q&A

Rimaniamo a disposizione per approfondimenti:

web

- [www.promositalia.camcom.it](http://www.promositalia.camcom.it)

linkedin

- <https://www.linkedin.com/company/promositalia/>

email

- [retepromos@promositalia.camcom.it](mailto:retepromos@promositalia.camcom.it)