

➔ **Nell'attesa approfitta per fare il tuo assessment digitale in circa **3 minuti** che ti aiuterà ad analizzare le potenzialità online della tua azienda in ottica di export , è facile e veloce:**

- ✓ **Registrazione** rapida attraverso il profilo LinkedIn, Facebook o Google
- ✓ **Compilazione** di un questionario, durata circa 3 minuti
- ✓ **Produzione** immediata di un **report** che evidenzia i punti di forza e i punti da migliorare in ambito di export digitale

Vai sul sito:

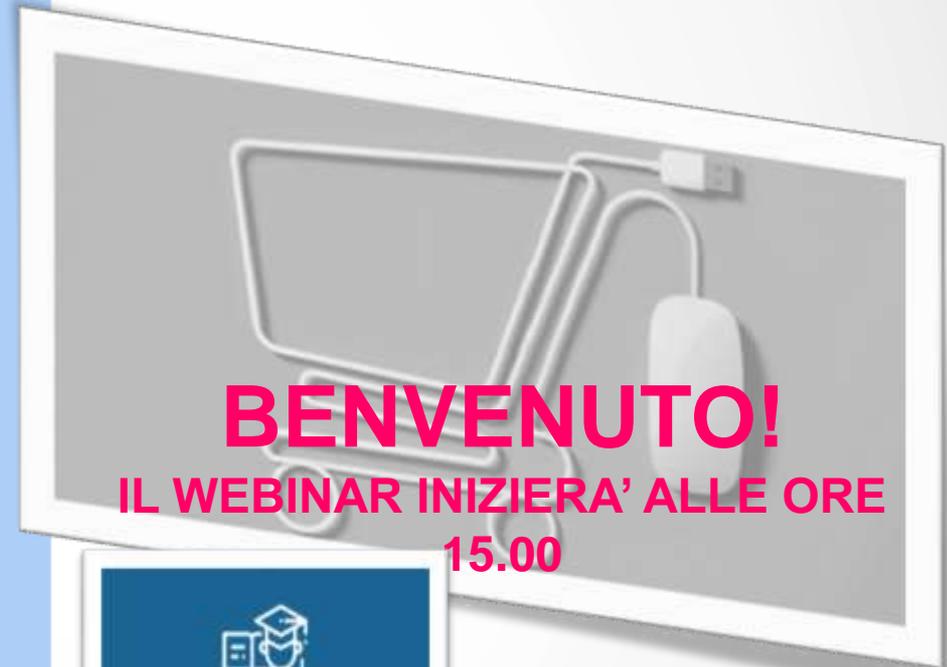
➔ <https://digitexport.it>

Seleziona il riquadro DigIT Test

che porta alla pagina dedicata e inizia il tuo TEST!

<https://digitexport.it/progetto-assessment/assessment.kl#/>

Davide contro Golia: come pianificare e organizzare i rapporti con Amazon e gli altri marketplace per un export di successo

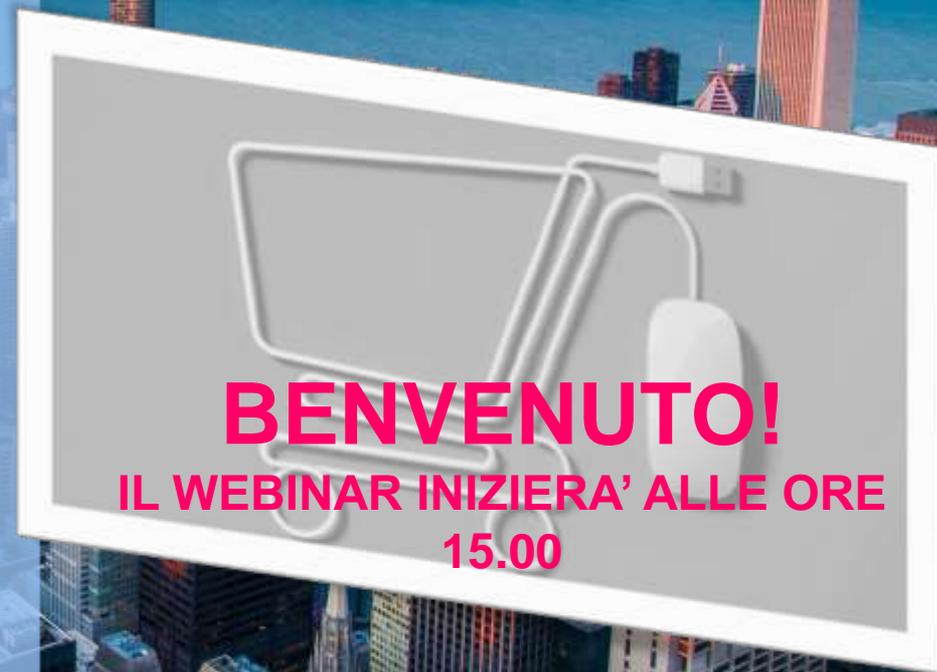


WEBINAR

Davide contro Golia:
come pianificare e organizzare
i rapporti con Amazon e gli altri
marketplace per un export di
successo

4 novembre 2021

ore 15.00 – 17.00



BENVENUTO!

**IL WEBINAR INIZIERA' ALLE ORE
15.00**

CHI SIAMO



Promos Italia - Agenzia italiana per l'internazionalizzazione è la **struttura del sistema camerale italiano**, partecipata da **Unioncamere, Unioncamere Lombardia, Unioncamere Emilia Romagna, Camere di commercio** di: *Bergamo, Caserta, Catanzaro, Cosenza, Genova, Milano Monza Brianza Lodi, Modena, Perugia-Terni, Pisa, Pordenone–Udine, Ravenna, Salerno.*

MISSION

Supportiamo il **processo di internazionalizzazione delle piccole e medie imprese italiane** e favoriamo il successo del Made in Italy nel mondo, contribuendo a farne un marchio universalmente riconosciuto come sinonimo di eccellenza, stile e innovazione.

In questo contesto, la mission di Promos Italia è:



Preparare all'export
nuove potenziali
imprese esportatrici



Ampliare
il business internazionale
di quelle già attive nei
mercati esteri



Favorire lo sviluppo dei territori
attraverso politiche
di attrazione di investimenti
e di promozione turistica.

COSA OFFRIAMO



Formazione
e primo orientamento
per l'export



Business matching
e ricerca di controparti
internazionali



Soluzioni
integrate
per il digital export



Informazione qualificata
sull'internazionalizzazione
mglobale.it / digitexport.it



Progetti con Enti
e Istituzioni europee
e internazionali



Progetti di attrazione di
investimenti esteri e di
sviluppo territoriale





Incontri collettivi



Pareri degli esperti



Approfondimenti

Webinar e Seminari su molteplici argomenti legati all'internazionalizzazione come: comunicazione e marketing, contrattualistica, finanza, focus paese/settore, ecc..

Formazione attraverso La Business School sull'Internazionalizzazione di Impresa di Promos Italia



Pareri professionali gratuiti SU:

- Contrattualistica
- Pagamenti e trasporti
- Dogane e Intrastat
- Fiscalità Internazionale
- Tutela marchi e brevetti

www.infoexport.it

Articoli su tematiche export:

dogane, fiscalità e contrattualistica internazionale, pagamenti e trasporti, trend delle esportazioni per settore, aggiornamenti su accordi commerciali internazionali, ecc..

www.mglobale.it

MATCH it !

Servizi specialistici di business matching



Ricerche partner



Incontri d'affari



Inbuyer

Identificazione dei mercati, eventuale **export check-up**, **selezione e contatto** con potenziali **controparti** commerciali in target e verifica dell'interesse verso i vostri prodotti o servizi.

Attività di presidio commerciale all'estero

Definizione di un'**agenda personalizzata di appuntamenti business** (in loco o virtuali) per favorire un primo contatto commerciale.

Incontri d'affari online **one to one con buyer** e operatori dei **principali mercati esteri** in una piattaforma sviluppata da Promos Italia.





Servizi per lo Sviluppo digitale

In collaborazione con i principali player del web (Google, Alibaba, WeChat...) abbiamo sviluppato **servizi dedicati e personalizzati in ambito digitale** per supportare concretamente le PMI nei **processi di export**



Digit Export

Attraverso la piattaforma **digitexport.it** puoi beneficiare di contenuti e approfondimenti, seminari informativi, formazione e servizi di assistenza di primo livello



Seminari sui temi digitali

Palinsesto di **eventi/webinar** volto a sensibilizzare e informare le aziende sulle opportunità che il **digitale** può offrire nelle dinamiche di **export**

DigiT Export

DigiT Export è un progetto realizzato da **Promos Italia**, finanziato dal sistema camerale, nell'ambito del piano Industria 4.0/Punto Impresa Digitale.

La piattaforma online all'indirizzo www.digitexport.it, si pone quale punto di riferimento per le imprese, non solo a livello locale ma anche a livello nazionale, sui temi relativi **all'export digitale**.

Sulla piattaforma, infatti, sono ospitati:

- **contenuti** e approfondimenti
- **servizi** di assistenza di primo livello
- **Seminari/webinar** informativi e **formazione**
- **servizi di supporto** alle imprese con l'obiettivo di promuoversi e vendere sui mercati esteri
- **servizi del Punto Impresa Digitale** della CCIAA di Milano Monza Brianza e Lodi

Così le aziende potranno trovare in un solo luogo **tutte le informazioni e gli strumenti per avviare con successo azioni di internazionalizzazione tramite il web**.

The image shows a screenshot of the DigiT Export website. At the top right, there is a logo for 'PROMOS ITALIA BE GLOBAL'. Below the header, a banner lists several international trade platforms: 'TRADEKEY JUNGRE GLOBAL ALIBABA TECHPILOT ITALIAN MODA RAKUTEN US EWORLDTRADE WORLD WINE CENTRE OPENMINERAL BRAVO ITALY GOURMET'. The main content area is organized into three primary sections: 'Attività' (Activities) featuring four cards with images of people working on laptops; 'Servizi' (Services) featuring three cards with images of a laptop, a globe, and a printer; and 'Risorse e strumenti' (Resources and tools) featuring a grid of six cards with numerical ratings and brief descriptions. The footer contains logos for 'DIGIT EXPORT', 'CCIAA', and other partners.



Digit Expert >

Consulenze gratuite personalizzate da parte di un network di esperti.



DigIT Test >

Analisi delle potenzialità online dell'azienda per migliorare le vendite all'estero.



Servizi >

Per migliorare la propria presenza online e vendere sulle piattaforme ecommerce.



Marketplace >

Le schede e le analisi di tutti i marketplace che operano a livello mondiale.



Articoli >

Accesso ad una rassegna quotidiana di articoli a cura di nostri esperti di livello internazionale.



Webinar >

Incontri formativi e di orientamento con i nostri esperti.



Digit Test >

Analisi delle potenzialità online dell'azienda per migliorare le vendite all'estero.

Digit Test

Tool assessment export digitale

Digit Test

Analizza le potenzialità online della tua azienda e scopri come migliorarla per vendere all'estero.

Questo servizio è riservato alle aziende delle province di Caserta, Genova, Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Pordenone-Sonico e Ravenna.

Per far crescere la tua azienda, è importante conoscere le tue attuali caratteristiche. Rispondi a una serie di domande che ti verranno per

inquadrare il tuo profilo e per fornirti informazioni utili a migliorare la tua presenza online.

Inizia il tuo percorso digitale.

INIZIA IL TUO PERCORSO

Livello di presenza online

Una analisi completa della tua attuale presenza online, sulla base di oltre 100 indicatori della visibilità di un'azienda su siti, alla attribuzione per indici di nome, fra gli altri, e la sua utilità online alla performance del tuo sito.

Stato di avanzamento

Profilo Aziende



Profilo Aziende

Indicatore di avanzamento



Attraverso digitexport.it le aziende hanno a disposizione Digit Test, il tool di **assessment** della **propensione all'export digitale**, sviluppato in collaborazione con l'Osservatorio export digitale del Politecnico di Milano. Il servizio è riservato alle aziende dei territori soci di Promos Italia.

In **pochi click**, è possibile misurare la propria **propensione all'utilizzo del digitale** nei processi di internalizzazione.

L'obiettivo è dar vita a **un percorso graduale di accompagnamento delle aziende sui temi del Digital export** che, in base al grado di digitalizzazione, vengono indirizzate all'offerta più in linea con il proprio background digitale.

Digit Test può essere considerato il **primo step di un percorso** che l'utente deve compiere una volta giunto su digitexport.it. Dopo aver verificato, tramite il test, il proprio livello di preparazione all'export digitale, potrà poi consultare **articoli, approfondimenti, iscriversi ai webinar in programma, chiedere appuntamento agli esperti di Digit Expert e usufruire dei servizi di Promos Italia sull'export digitale.**

<https://digitexport.it/progetto-assessment/assessment.kl/#/>





Digit Expert >

Consulenze gratuite personalizzate da parte di un network di esperti.

Digit Expert

Fissa un appuntamento gratuito con un nostro esperto digitale

E'online Digit Expert, un servizio di **prima assistenza virtuale** che permette alle aziende, attraverso la registrazione al sito Digit Export, di accedere a una **rete di esperti** e ricevere un **primo orientamento** con un **appuntamento gratuito di 30 minuti** sui diversi temi relativi all'export digitale.

L'azienda all'interno del servizio Digit Expert può:

- **selezionare** la tematica d'interesse
- consultare il **profilo** e l'**agenda dell'esperto**
- fissare l'**appuntamento gratuito di 30 min con l'esperto** che potrà poi essere realizzato tramite **videochiamata** integrata nel sito, **chiamata** o **chat**.
- porre gratuitamente un **quesito** all'esperto

Iniziativa rivolta ad aziende delle province di: **Genova, Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Udine e Ravenna**

<https://digitexport.it/digitexpert/digit-expert.kl>



Digit Expert
Fissa un appuntamento gratuito con un nostro esperto digitale

- 1**
Iscriviti
Dopo qualche ora ti avviseremo e potrai accedere al servizio, in base alla provincia di appartenenza della tua azienda e alla disponibilità in numero di quesiti gratuiti.
- 2**
Seleziona
L'esperto che fa per te. Una volta attivato, accedi al sito, seleziona uno o più argomenti, richiedi il consulto e richiedi un appuntamento di 30 minuti. Il servizio ti sarà poi inviato una breve descrizione delle domande o tematiche che vuoi affrontare nel corso dell'appuntamento.
- 3**
Fissa l'agenda
Verrà di un esperto della ricerca alla tua richiesta. Riceverai una mail di conferma con il riepilogo del tuo appuntamento e un promemoria che potrà collegare il tuo operatore attivando una notifica messaggistica prima dell'appuntamento.
- 4**
Meeting
Grazie al nostro sistema video integrato, potrai effettuare il tuo incontro tramite video conferenza. È sufficiente avere un browser Chrome o Firefox.

Destinatari

Il servizio attualmente è rivolto ad aziende delle province di Milano, Monza Brianza, Lodi. Consulenti e professionisti non possono beneficiare del servizio.

Accedi al servizio

IL DIGITALE A PORTATA DI ESPERTO

Il tuo esperto digitale ti fa da guida in tutto il tuo appuntamento

Tematiche

<p>Digital Business Plan Per impostare con successo la digital transformation della tua azienda</p>	<p>Digital Marketing Per conquistare nuovi clienti nei mercati di tutto il mondo</p>
<p>eCommerce strategy Per impostare con successo il tuo progetto di vendita online</p>	<p>Marketplace Per vendere all'estero sulle principali piattaforme internazionali</p>
<p>Logistica e pagamenti per l'eCommerce Per gestire al meglio magazzini, spedizioni, pagamenti e customer care</p>	<p>Normativa per l'eCommerce Per essere in regola con tutte le disposizioni di legge italiane e internazionali</p>

Le tematiche per cui è possibile richiedere un appuntamento

E' possibile richiedere una consulenza sulle principali tematiche digitali, aspetti tecnici e legali.

Digital Business Plan

Per impostare con successo la digital transformation della tua azienda



Digital Marketing

Per conquistare nuovi clienti nei mercati di tutto il mondo



eCommerce strategy

Per impostare con successo il tuo progetto di vendita online



Marketplace

Per vendere all'estero sulle principali piattaforme internazionali



Logistica e pagamenti per l'eCommerce

Per gestire al meglio magazzino, spedizioni, pagamenti e customer care



Proprietà intellettuale, protezione marchio, privacy e GDPR

Per essere in regola con tutte le disposizioni di legge italiane e internazionali



Selezione degli esperti

Il sistema restituisce l'elenco degli esperti presenti sulla piattaforma per la tematica selezionata.

Cliccando sul nome dell'esperto, si accede al profilo dell'esperto e alla disponibilità di agenda.

Nella pagina dell'esperto è presente anche il tasto «INVIA IL TUO QUESITO» attraverso il quale puoi fare una domanda all'esperto selezionando la tematica di interesse.

Roberto Salini
Studio Legale Avv. Salini

Avvocato esperto in **antitrust, concorrenza e commercio internazionale**.

Dottore in legge presso la Facoltà di Giurisprudenza dell'Università di Torino – dove ha collaborato quale cultore in materia antitrust – in veste di...

[Leggi tutto...](#)

Poni un quesito all'esperto
Invia la tua domanda/richiesta all'esperto che ti risponderà nel più breve tempo possibile.

[Invia il tuo quesito](#)

Fissa un appuntamento online con l'esperto

Agenda

Disponibilità

*** 04 nov 17:30-18:00 Status: Libero	richiedi appuntamento
*** 04 nov 18:00-18:30 Status: Libero	richiedi appuntamento
*** 05 nov 11:00-11:30 Status: Libero	richiedi appuntamento

Competenze

DIGITEXP - Area geografica
Europa Nord America

DIGITEXP - Consulenza legale
GDPR Normativa internazionale

Normativa Italiana Privacy

Proprietà intellettuale

DIGITEXP - e-commerce
Assistenza clienti B2B B2C

Pagamenti Sito ecommerce

DigIT Expert Day: continua l'evento online gratuito dedicato all'export digitale e riservato alle aziende delle province di Lodi, Monza Brianza, Milano

È l'occasione per conoscere o comprendere meglio il servizio **DigIT Expert**, le modalità di utilizzo e le tematiche per le quali è possibile richiedere **l'assistenza gratuita**.

Rivedi i webinar sulle seguenti tematiche: **Social Media**, **Content Marketing**, **Marketplace**, **E-commerce Strategy**, **Normativa** e **Turismo**.

Potrai, inoltre, approfondire i temi di tuo interesse prenotando **appuntamenti online** con esperti qualificati oppure **inviando i tuoi quesiti** in forma scritta.

Registrati online e rivedi i webinar:

<https://eventi.digitexport.it/>



Infoexport

Il portale degli esperti dell'export

Infoexport è il servizio di Promos Italia che ti consente di ricevere, in massimo **tre giorni**, **pareri professionali gratuiti** sulle principali tematiche legate alle attività di **import-export**:

- ✓ contrattualistica internazionale
- ✓ pagamenti e trasporti
- ✓ dogane e intrastat
- ✓ fiscalità internazionale
- ✓ marketing internazionale

Abbiamo selezionato per te una rete di esperti in tutta Italia.

Il servizio Infoexport è riservato alle aziende che hanno sede legale in **Lombardia** e nei territori delle Camere di Commercio socie di Promos Italia: **Caserta, Catanzaro, Cosenza, Genova, Modena, Perugia, Pisa, Pordenone-Udine, Ravenna, Salerno.**

Registrati e poni un quesito ai nostri esperti!

<https://www.infoexport.it/>



Servizio in collaborazione con *Unioncamere Lombardia*



infoexport.it Il portale degli esperti dell'export

Chiedi ai nostri esperti ed avrai una risposta professionale in tre giorni su contrattualistica internazionale, pagamenti e trasporti, dogane e intrastat, fiscalità internazionale e marketing internazionale.

Infoexport è il servizio di Promos Italia che ti consente di ricevere, in tre giorni, pareri professionali gratuiti sulle principali tematiche legate alle attività di import-export: contrattualistica internazionale, pagamenti e trasporti, dogane e intrastat, fiscalità internazionale e marketing internazionale.

Abbiamo selezionato per te una rete di esperti in tutta Italia. Registrati e poni il tuo quesito! PG il tuo quesito sarà messo più in risposta sarà precisa ed esauriente.

Il servizio Infoexport è riservato alle aziende che hanno sede legale in Lombardia e nei territori delle Camere di Commercio socie di Promos Italia: Caserta, Catanzaro, Cosenza, Genova, Modena, Perugia, Pisa, Pordenone-Udine, Ravenna, Salerno.



Vuoi esportare ma non hai tutte le informazioni? Con Infoexport.it le avrai in tre semplici passaggi.

[Condizioni del servizio](#)

infoexport.
Il portale degli esperti dell'export
a cura di Promos Italia

MAPPA DEL SITO
Home
Condizioni del servizio
Domande frequenti

AREA UTENTE
Registrati
Il mio account
Cookie e Privacy Policy
Help legali

Come porre un quesito

1.

REGISTRATI

Registrati sul portale infoexport.it e lascia i tuoi dati e quelli della tua azienda.

2.

SCRIVICI

Scegli l'argomento di tuo interesse e scrivi la domanda sul portale.

3.

HAI RISPOSTA

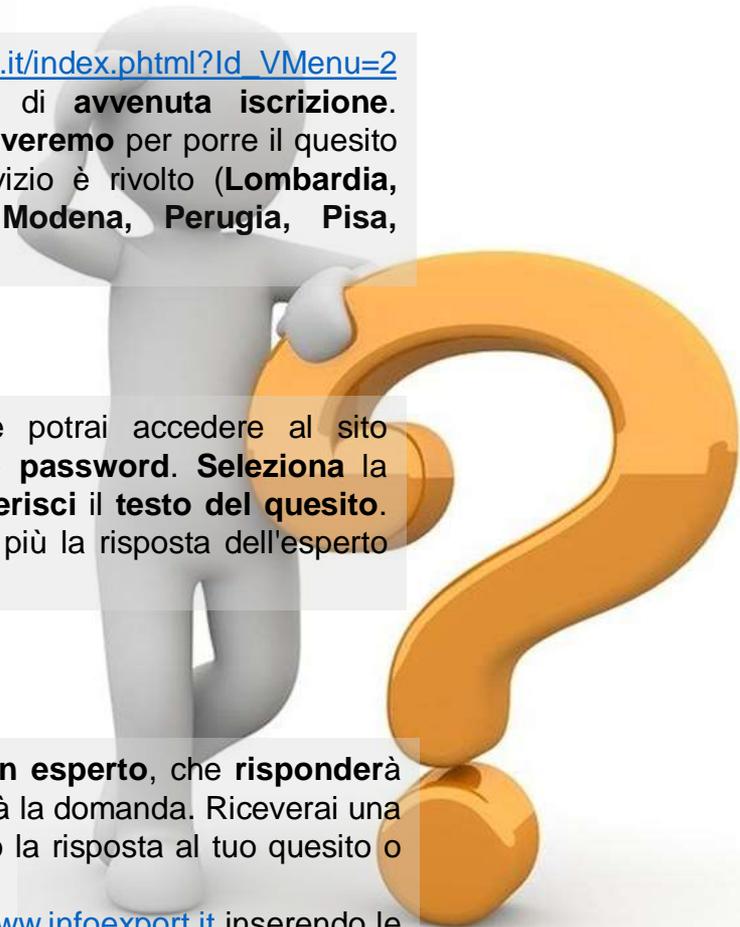
Ricevi una risposta tecnica alla tua domanda in solo tre giorni lavorativi.

Registrati al link https://www.infoexport.it/index.phtml?Id_VMenu=2 compilando il form. Riceverai una notifica di **avvenuta iscrizione**. Verificheremo i tuoi dati e in breve tempo ti **attiveremo** per porre il quesito se hai sede in uno dei territori a cui il servizio è rivolto (**Lombardia, Caserta, Catanzaro, Cosenza, Genova, Modena, Perugia, Pisa, Pordenone-Udine, Ravenna, Salerno.**)

Una volta attivato, riceverai una notifica e potrai accedere al sito www.infoexport.it inserendo le tue **user id** e **password**. **Seleziona la categoria** per cui vuoi porre un quesito e **inserisci il testo del quesito**. Più la tua domanda è circoscritta e puntuale, più la risposta dell'esperto sarà esaustiva.

Il quesito verrà analizzato e **assegnato ad un esperto**, che **risponderà entro tre giorni lavorativi** da quando accetterà la domanda. Riceverai una notifica via email quando l'esperto avrà fornito la risposta al tuo quesito o avrà richiesto eventuali chiarimenti.

Per visionare la risposta al quesito accedi a www.infoexport.it inserendo le tue user id e password. Nella sezione "Quesiti" vai su "**I miei quesiti**" e clicca su **Visualizza** accanto al quesito che appare nella tua homepage.





NUOVI MERCATI.
FORMAZIONE D'IMPRESA

La Business School sull'Internazionalizzazione di Impresa di Promos Italia

Aziende con sede in Provincia di Pisa

Corso executive: logistica integrata

La Camera di Commercio di Pisa, in collaborazione con NIBI, organizza un corso online per fornire alle aziende una panoramica degli strumenti che regolano la logistica integrata di un'azienda. Il corso è gratuito e strutturato in 3 moduli on line della durata di 4 ore di lezione cadauno, dalle 9:30 alle 13:30. Date: **8, 15 e 22 novembre**

[Link](#) per info e iscrizioni

Aziende con sede in Provincia di Cosenza

Business Plan: strumento per lo sviluppo internazionale dell'impresa

La Camera di Commercio di Cosenza, in collaborazione con NIBI, organizza un corso per fornire alle aziende competenze e strumenti per redigere ed utilizzare un Export Business Plan, indispensabile per entrare nei mercati internazionali.

Il corso si terrà online **l'8 e il 15 novembre** dalle 9.30 alle 13.30.

[Link](#) per info e iscrizioni

Corsi (online) a partecipazione gratuita per le PMI con sede sui territori dove presente Promos Italia

12 novembre – 9:30 – 12:30

Doing business in America Latina: #fareaffariinsicurezza

16 novembre – 10:00 – 12:00

Il Digitale in America Latina

2 dicembre – 10:00 – 12:00

E-commerce negli Stati Uniti: quadro normativo e strumenti di valorizzazione e di tutela

Corsi (online) NIBI a Catalogo - con quota di partecipazione

25 novembre – 9:30 – 13:30

Dual Use: aggiornamento alla luce dell'ultimo Regolamento UE 2021/821

Per informazioni:

nibi@promositalia.camcom.it

Nel quadro del Progetto SEI – Sostegno all'Export dell'Italia, è ancora attivo l'**help desk a disposizione delle aziende italiane**

1

emergenzacovid@sostegnoexport.it è la mail a cui tutte le aziende possono scrivere per **quesiti e problematiche nelle azioni di export**. I quesiti sono evasi in 3 gg

2

Aggiornamenti sui mercati esteri: come stanno reagendo all'emergenza, quali accorgimenti occorre avere nelle attività di export e quali opportunità possono essere colte dalle aziende italiane. La lista delle schede disponibili è pubblicata sul sito www.sostegnoexport.it

3

Webinar sui cambiamenti che stanno occurring nei mercati esteri. A partire da Maggio 2020, il calendario sarà pubblicato sul sito www.sostegnoexport.it





I PROSSIMI WEBINAR E SEMINARI

05 novembre	Turchia: un partner commerciale strategico per le PMI Italiane	08 novembre	Premium Corso Executive: Logistica integrata	08 novembre	Premium Business Plan: strumento per lo sviluppo internazionale dell'impresa
09 novembre	Premium Il piano di comunicazione a supporto dell'export delle PMI: strumenti e scenari	09 novembre	Premium Gestione dell'origine delle merci nelle operazioni con l'estero	11 novembre	Premium La digitalizzazione degli adempimenti amministrativi a favore dell'export delle PMI
12 novembre	Premium Doing business in America Latina: #fareaffariinsicurezza	15 novembre	I pagamenti della merce e dei trasporti. Come farsi pagare dall'estero: quando, come, dove e la gestione del rischio cambio	15 novembre	Bulgaria, una terra di opportunità per il business
16 novembre	Premium Incoterms® 2020 e compravendita internazionale	16 novembre	Premium Il Digitale in America Latina	16 novembre	Premium Modena: E-commerce e marketplace per vendere all'estero
17 novembre	Premium Ravenna: I social media come strumento di comunicazione e promozione internazionale	18 novembre	Premium Export 45 Sistemi di Intelligenza Artificiale: novità e impatto sui processi di internazionalizzazione delle imprese	19 novembre	Premium E-voluzioni dell'export digitale: scenari e prospettive per le PMI
22 novembre	Premium La nautica ligure verso il Dubai Boat Show	22 novembre	Premium Catanzaro: E-commerce per la vendita all'estero	23 novembre	Premium Cosenza: Web marketing per l'internazionalizzazione



CONSULTA IL CALENDARIO, I PROGRAMMI E ISCRIVITI ONLINE:

<https://promositalia.camcom.it/cosa-facciamo/servizi-alle-imprese/know-how/seminari-e-webinar/seminari-e-webinar.kl>



Webinar 4 novembre 2021

Davide contro Golia: come pianificare e organizzare i rapporti con Amazon e gli altri marketplace per un export di successo

Il webinar intende sensibilizzare le pmi sulle implicazioni dell'imminente decisione antitrust, programmata per fine novembre, nei confronti delle vendite online B2B e P2B (Platform-to-Business), con particolare focus sui contratti tra piattaforme e utenti commerciali.

Relatore:

Avv. Roberto Salini | Esperto Unioncamere Lombardia

PROGRAMMA

Ore 15.00

Promos Italia, saluto di apertura

Ore 15.10

- Introduzione: istruzioni per l'uso e nozioni preliminari
- Analisi delle problematiche online B2B
- I contratti tra piattaforme e utenti commerciali
- Le regole sul posizionamento degli utenti commerciali
- Considerazioni conclusive in merito alle tutele antitrust e non solo

Ore 17.00

Q&A e conclusione lavori

Ufficio di Cosenza

Via Calabria, 33 - 87100 Cosenza (CE)

Tel: [+39 0984938784](tel:+390984938784)

Email: cosenza@promositalia.camcom.it

Ufficio di Genova

Torre WTC - Via De Marini, 1 - 16149 Genova (GE)

Tel: [+39 010 23591](tel:+3901023591) | [+39 335 6848914](tel:+393356848914)

Email: genova@promositalia.camcom.it

Ufficio di Modena

Via Ganaceto, 134 - 41121 Modena (MO)

Tel: [+39 059 208 888](tel:+39059208888) | [333 6153002](tel:3336153002)

Email: modena@promositalia.camcom.it

Ufficio di Ravenna

Viale L. C. Farini, 14 - 48121 Ravenna (RA)

Tel: [+39 0544 481443](tel:+390544481443) | [339 1550648](tel:3391550648)

Email: ravenna@promositalia.camcom.it

Ufficio di Udine

Via Morpurgo, 4 - 33100 Udine (UD)

Tel: [+39 0432 273534](tel:+390432273534) | [335 6950450](tel:3356950450)

Email: udine@promositalia.camcom.it

www.promositalia.camcom.it



Milano - Sede operativa

Via Meravigli 7 - 20123 Milano (MI)

Tel: [+39 02 8515 5336](tel:+390285155336)

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Bergamo

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk Caserta

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Catanzaro

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk Umbria

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Pisa

Email: info@promositalia.camcom.it

Desk di Salerno

Email: info@promositalia.camcom.it



Dove siamo

Grazie per l'attenzione!

www.promositalia.camcom.it 

Simona De Musso - sede di **Milano**
Monza-Lodi

Tel. +39 039 2807439

Mob. +39-335 5827214

simona.demusso@promositalia.camcom.it

Stefania Borghi – sede di **Modena**

Tel. +39 059 208265

stefania.borghi@promositalia.camcom.it

Cristina Iraci – sede di **Genova**

Tel. +39 010 23591

Mob. +39 346 7955262

cristina.iraci@promositalia.camcom.it

Cinzia Bolognesi – sede di **Ravenna**

Tel. +39 0544 481415

cinzia.bolognesi@promositalia.camcom.it

Patrizia Bison - sede di **Udine**

Tel.+39 0432 273534

udine@promositalia.camcom.it

Promos Italia S.c.r.l.

Agenzia Italiana per l'internazionalizzazione

Sede legale via Meravigli, 9/b

20123 Milano (MI)

<https://promositalia.camcom.it/chi-siamo/promos-italia.kl>

4 novembre 2021

Davide contro Golia: come pianificare e organizzare i rapporti con Amazon e gli altri marketplace per un export di successo

Q&A

Rimaniamo a disposizione per approfondimenti:

web

- www.promositalia.camcom.it

linkedin

- <https://www.linkedin.com/company/promositalia/>

email

- retepromos@promositalia.camcom.it