

WEBINAR / 2022

Digitale e opportunità per le PMI nei ricchi mercati del Nord e del Centro Europa

22 MARZO 2022
ORE 16:00 - 17:00

PROMOS ITALIA
Agenzia italiana per l'internazionalizzazione
promositalia.camcom.it

PROMOS
ITALIA
BE GLOBAL

Chi siamo

Promos Italia è l'Agente nazionale del sistema camerale per l'internazionalizzazione ed è partecipata da 12 camere di commercio italiane e da Unioncamere, Unioncamere Emilia-Romagna e Unioncamere Lombardia.

In un contesto in cui l'export sta diventando sempre più importante per l'economia del nostro Paese, Promos Italia opera per:

Preparare all'export nuove potenziali imprese esportatrici.

Ampliare il business internazionale di quelle già attive nei mercati esteri.

Favorire lo sviluppo dei territori attraverso politiche di attrazione di investimenti e di promozione turistica.



Cosa facciamo

Offriamo servizi di informazione, formazione e primo orientamento, garantendo la possibilità di intraprendere un percorso completo: **dalla strategia per un export efficace fino all'incontro con controparti estere ad alto potenziale.**



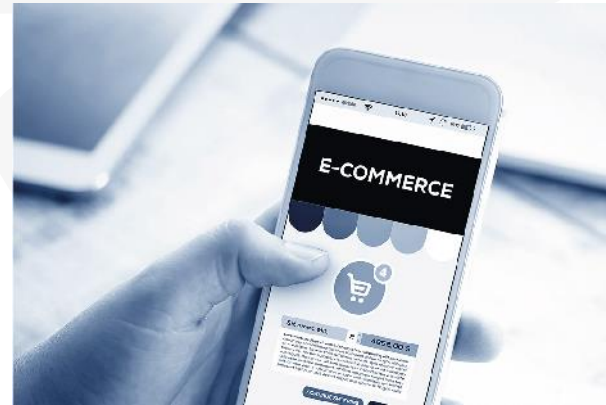
KNOW how!

Formazione e servizi di primo orientamento.



MATCH it!

Servizi specialistici di business matching.



GO digital!

Attività di supporto all'export digitale.

KNOW how!

Formazione e servizi di primo orientamento per l'internazionalizzazione



Informazione e Formazione

Webinar e Seminari su molteplici argomenti legati all'internazionalizzazione come: **comunicazione e marketing, contrattualistica, finanza, focus paese/settore.**

Formazione attraverso **NIBI**, la Business School sull'Internazionalizzazione di Impresa di Promos Italia.



Pareri degli esperti

Pareri professionali gratuiti su:

- + Contrattualistica
- + Pagamenti e trasporti
- + Dogane e Intrastat
- + Fiscalità Internazionale
- + Tutela marchi e brevetti

www.infoexport.it



Approfondimenti

Articoli su tematiche export dogane, fiscalità e contrattualistica internazionale, pagamenti e trasporti, trend delle esportazioni per settore, aggiornamenti su accordi commerciali internazionali, ecc..

www.mglobale.it

MATCH it!

Servizi specialistici di business matching



Ricerche partner

Identificazione dei mercati, eventuale export check-up, selezione e contatto con potenziali controparti commerciali in target e verifica dell'interesse verso i vostri prodotti o servizi.

Attività di presidio commerciale all'estero.



Incontri d'affari

Definizione di un'agenda personalizzata di appuntamenti business (in loco o virtuali) per favorire un primo contatto commerciale.



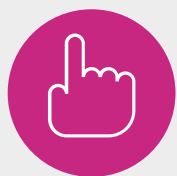
InBuyer

Incontri d'affari online one to one con buyer e operatori dei principali mercati esteri in una piattaforma sviluppata da Promos Italia.

- + Alimentare
- + Arredo casa
- + Cosmetica
- + Costruzioni
- + Energia Ambiente
- + Macchinari
- + Subfornitura
- + Sicurezza
- + Verniciatura Industriale
- + Moda
- + Marine
- + Medicale
- + Turismo
- + Subfornitura
- + Sicurezza
- + Verniciatura Industriale
- + Moda
- + Marine
- + Medicale
- + Turismo

GO digital!

Percorsi di accompagnamento all'export digitale



Informazione

Sul portale **digitexport.it** mettiamo a disposizione articoli, video pillole, mappatura dei marketplace b2b e b2c. Organizziamo, inoltre, un palinsesto di eventi informativi sui temi dell'export digitale.



Confronto con gli esperti

Grazie a **DigIT Expert** le aziende possono confrontarsi gratuitamente con esperti digitali attraverso appuntamenti online o quesiti scritti, in modo da identificare i migliori percorsi di sviluppo digitale.



Orientamento - DigIT Test

Abbiamo sviluppato tool di **assessment** affinché le aziende possano valutare la propria **propensione all'export digitale** e comprendere gli step da affrontare per migliorare la propria presenza online.



Servizi per l'export digitale

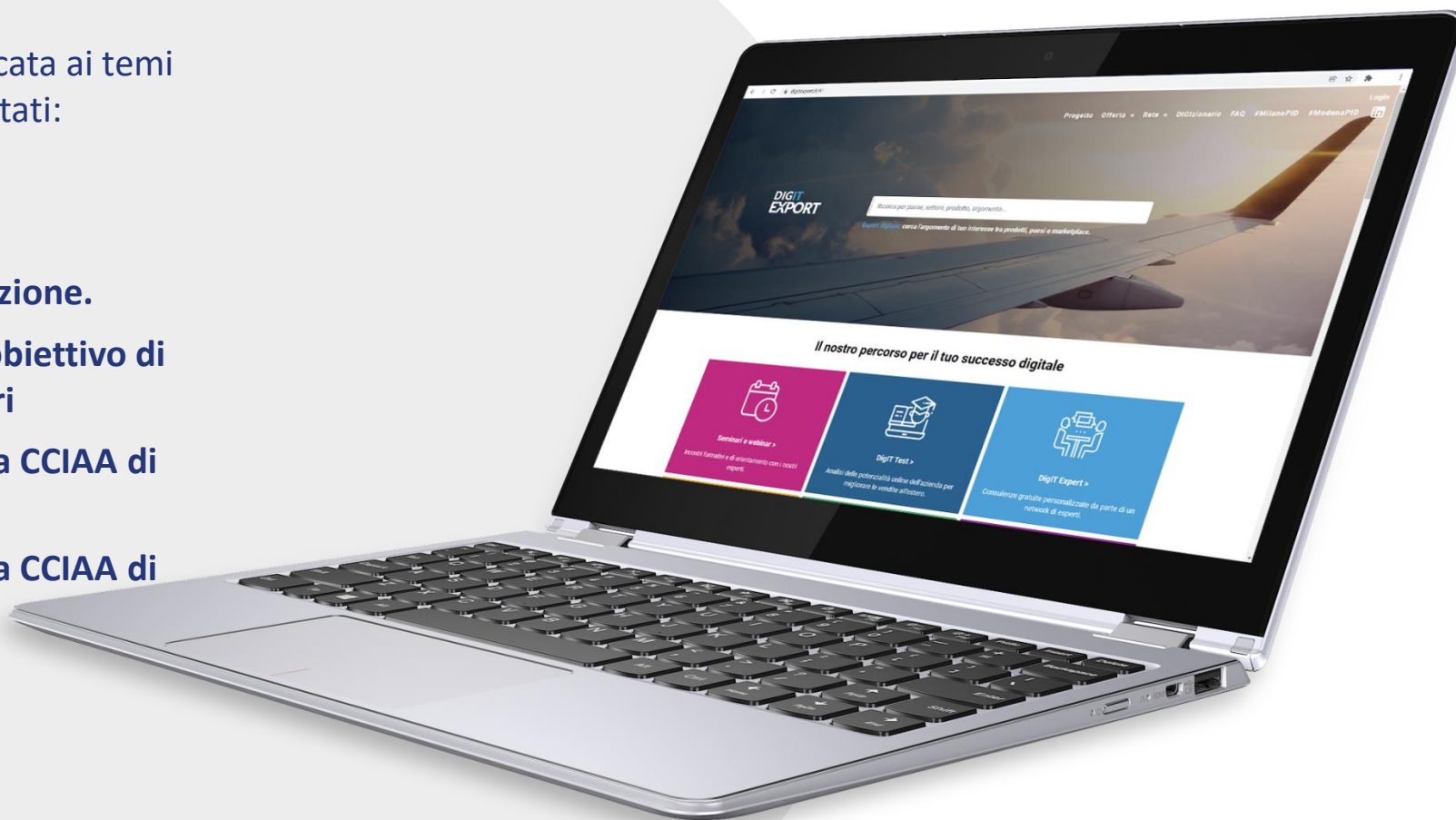
I percorsi di miglioramento digitale possono trovare risposta all'interno dell'offerta dei servizi digitali di Promos Italia.

DigiT Export

DigiT Export è la piattaforma online dedicata ai temi relativi all'export digitale, dove sono ospitati:

- + **Contenuti e approfondimenti.**
- + **Servizi di assistenza di primo livello.**
- + **Seminari/webinar informativi e formazione.**
- + **Servizi di supporto alle imprese con l'obiettivo di promuoversi e vendere sui mercati esteri**
- + **Servizi del Punto Impresa Digitale della CCIAA di Milano Monza Brianza e Lodi**
- + **Servizi del Punto Impresa Digitale della CCIAA di Modena**

Così le aziende potranno trovare in un solo luogo tutte le informazioni e gli strumenti per avviare con successo azioni di internazionalizzazione tramite il web.

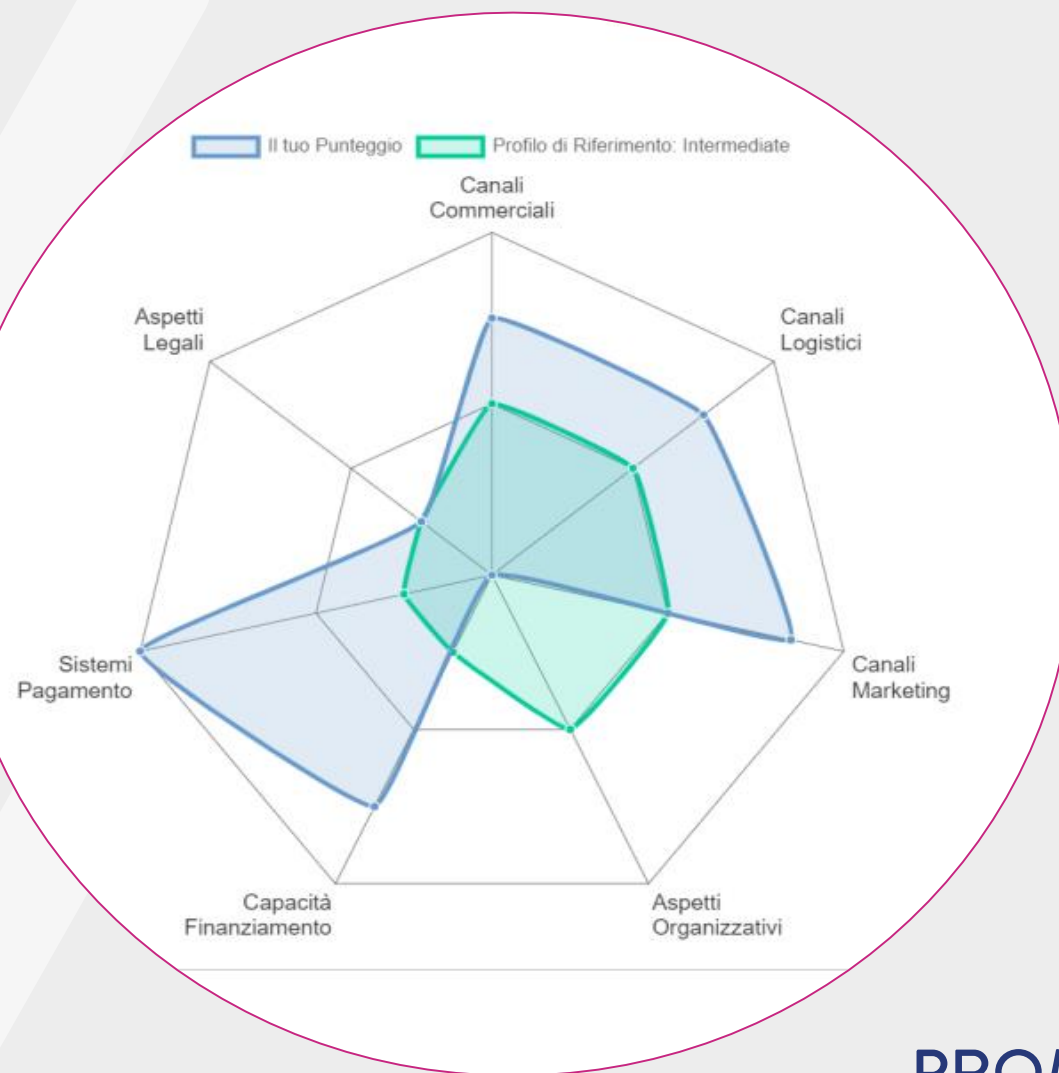


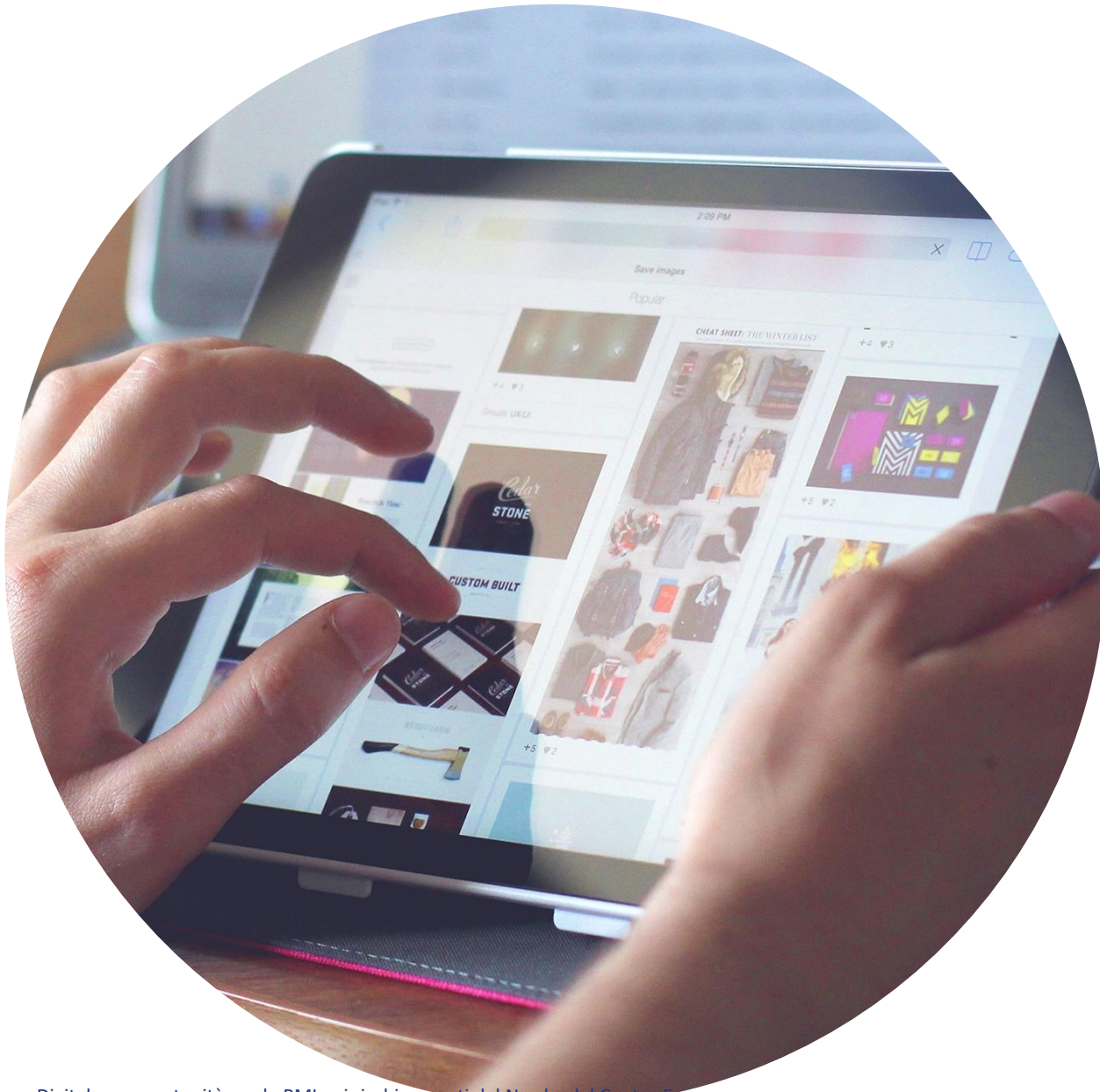
DigIT Test

DigIT Test - disponibile sul sito digitexport.it - è un tool di **assessment della propensione all'export digitale**, sviluppato in collaborazione con l'Osservatorio export digitale del Politecnico di Milano.

Le aziende, in pochi click, possono misurare la propria **propensione all'utilizzo del digitale nei loro processi di internazionalizzazione** e ricevere un **report** della propria **presenza online**, che analizza i diversi canali digitali e fornisce suggerimenti per migliorare il proprio posizionamento.

- ✓ Dopo aver verificato il proprio livello di preparazione all'export digitale, l'azienda potrà poi consultare articoli, approfondimenti, iscriversi ai webinar in programma, chiedere appuntamento agli esperti di **DigIT Expert** e usufruire dei servizi di Promos Italia sull'export digitale.





DigIT Commerce

DigIT Commerce - disponibile sul sito digitexport.it - è un tool di **assessment della maturità digitale di un e-commerce aziendale**.

Rispondendo a poche domande le imprese possono valutare il proprio e-shop e capire **come migliorarne le prestazioni di vendita sui mercati internazionali**.

Al termine della compilazione del test le imprese ricevono un **report** di dettaglio e possono successivamente:

- ✓ Consultare una serie di video pillole formative per analizzare i propri punti di forza e di debolezza;
- ✓ Approfondire i contenuti del report attraverso una call personalizzata con un esperto sui temi digitali.

DigIT Expert

DigIT Expert è un servizio di prima assistenza virtuale che permette alle aziende di accedere a una rete di esperti.

Nello specifico l'azienda può:

- + **Selezionare la tematica d'interesse.**
- + **Consultare il profilo e l'agenda dell'esperto.**
- + **Fissare un appuntamento gratuito di 30 minuti.**
- + **Porre gratuitamente un quesito scritto all'esperto.**

Le tematiche principali sono: digital business plan, ecommerce strategy, digital marketing, logistica e pagamenti per l'ecommerce, proprietà intellettuale, protezione marchio, privacy e GDPR.

Iniziativa rivolta alle aziende delle province di: Genova, Milano, Monza Brianza, Lodi, Modena, Pisa, Udine e Ravenna.

DIGIT EXPERT



Visita il sito:

<https://digitexport.it/digitexpert/digit-expert.kl>

infoexport.it

Infoexport è il servizio di Promos Italia che consente di ricevere, in massimo tre giorni, pareri professionali gratuiti sulle principali tematiche legate alle attività di import-export:

- + **Contrattualistica internazionale.**
- + **Pagamenti e trasporti.**
- + **Dogane e intrastat.**
- + **Fiscalità internazionale.**
- + **Marketing internazionale.**

Il servizio Infoexport è riservato alle aziende che hanno sede legale in Lombardia e nei territori delle Camere di Commercio socie di Promos Italia: Caserta, Catanzaro, Cosenza, Genova, Modena, Perugia, Pisa, Pordenone-Udine, Ravenna, Salerno.

Per informazioni:

infoexport@promositalia.camcom.it

Digitale e opportunità per le PMI nei ricchi mercati del Nord e del Centro Europa
22 marzo 2022



infoexport®



Registrati e poni un quesito ai nostri esperti!
<https://www.infoexport.it/>



PROMOS
ITALIA
BE GLOBAL

 SAVE THE DATE!

Digit Expert Day – 5 maggio 2022

9:30 – 17:30

La seconda edizione dell'evento dedicato all'export digitale: un'occasione unica in cui potrai aggiornarti su strumenti, tecniche e normative per utilizzare i **canali digitali** a supporto delle tue attività di **export**.

Webinar di orientamento



Registrandoti all'evento potrai partecipare a presentazioni su tematiche quali **Social Media, Content Marketing, Marketplace, E-commerce Strategy** e **Normativa internazionale**.

Incontri con gli esperti



Potrai, inoltre, **entrare in contatto** con i migliori **esperti digitali** effettuando **appuntamenti online** o **inviando i tuoi quesiti**.

Registrati online, iscriviti ai webinar e chiedi appuntamento:

eventi.digitexport.it



NUOVI MERCATI.
FORMAZIONE D'IMPRESA

Formazione

Attraverso NIBI, la nostra business school per l'internazionalizzazione, progettiamo e realizziamo master e corsi executive caratterizzati da un approccio innovativo e business oriented per chi opera con i mercati esteri.

L'offerta formativa di Promos Italia comprende:

- + **Short Master per l'internazionalizzazione d'impresa.**
- + **Corsi Executive.**
- + **Corsi on demand.**

Consulta il calendario completo qui:

<https://promositalia.camcom.it/cosa-facciamo/servizi-alle-impres/know-how/formazione-nibi/formazione-nibi.kl>

Il Webinar di aprile di NIBI



NUOVI MERCATI.
FORMAZIONE D'IMPRESA

13
aprile

Origine delle merci

Corso online di 4 ore, dalle ore 9.30 alle ore 13.30

Il corso ha l'obiettivo di indirizzare gli operatori economici nel percorso che porta ad ottenere esenzioni e riduzioni daziarie nell'interscambio con i Paesi dell'Unione Europea in osservanza alle nuove procedure inserite nel Codice Doganale e le relative Disposizioni di Attuazione (DAC).

[Consulta il calendario](#) dei prossimi Corsi on line di NIBI



Seminari e Webinar 2022

28
marzo

Il container reefer e le esigenze dell'export ortofrutticolo

06
aprile

Premium
Cross border e-commerce e vendite in live streaming: New normal o Next normal?

28
aprile

Business Organizations: Le forme societarie maggiormente in uso nei paesi anglofoni per le PMI che esportano

30
marzo

Premium
Aumentare la propria visibilità in Cina attraverso i motori di ricerca e i social media, focus su Baidu

07
aprile

Export 45| I consumatori nel 2022, le 10 tendenze che devi sapere per il tuo export!

05
maggio

DigIT Expert Day: l'evento online dedicato all'export digitale

05
aprile

Premium
Servizi digitali, LinkedIn e Social Commerce: preparati a vendere online attraverso i canali social

20
aprile

Premium
Agile Retail: le nuove forme ibride della relazione con i consumatori di tutto il mondo

10
maggio

Premium
Monza: Le novità del marketing digitale per l'export, dal Rebranding alla lead Generation

[Consulta il calendario](#) completo dei prossimi eventi



22 Marzo 2022 / Webinar

Digitale e opportunità per le PMI nei ricchi mercati del Nord e del Centro Europa

Eleonora Calvi Parisetti | Co-Founder Growers & CEO
Marketplace Mentor

Luca Cavinato | Deputy General Secretary / Head of
Operations - Camera di commercio italiana in Danimarca

Programma

Nell'ambito del webinar verranno illustrate, in maniera molto pratica, le **strategie per vendere** di più nei grandi **mercati d'Europa**, senza tralasciare il tema dei regolamenti internazionali che non devono rappresentare un ostacolo per le PMI italiane.

Completerà il quadro un **focus sulla Danimarca**, paese piccolo ma stabile e maturo che offre molteplici opportunità di sviluppo per le PMI italiane. Lo analizzeremo dal punto di vista dello **scenario digitale** per comprenderne le modalità di accesso ad oggi più innovative.

Ore 16.00

Apertura lavori e saluti introduttivi

Ore 16.10

- Perché il mercato Europeo è il nuovo mercato nazionale
- Prima di partire: come essere a posto con i regolamenti internazionali
- Come sviluppare una strategia di prodotto personalizzata per ogni mercato in modo da ottenere i massimi risultati (compreso il fattore cruciale "pricing")
- Azioni pratiche per vendere in nuovi mercati (no, aprirli non basta)
- Come sfruttare i ricchi mercato del Nord e del centro Europa
- Il marketplace numero 1 in Olanda e Belgio (che Amazon non riesce a battere)
- Focus Danimarca: le caratteristiche del mercato e l'e-commerce nel paese - dati, settori, trends

Ore 17.00

Q&A e conclusione lavori

I nostri contatti



Simona De Musso

Sede di Milano Monza-Lodi

Tel. +39 039 2807439

Mob. +39-335 5827214

simona.demusso@promositalia.camcom.it



Cinzia Bognesi

Sede di Ravenna

Tel. +39 0544 481415

cinzia.bognesi@promositalia.camcom.it



Stefania Borghi

Sede di Modena

Tel. +39 059 208265

stefania.borghi@promositalia.camcom.it



Patrizia Bison

Sede di Udine

Tel. +39 0432 273534

udine@promositalia.camcom.it



Cristina Iraci

Sede di Genova

Tel. +39 010 23591

Mob. +39 346 7955262

cristina.iraci@promositalia.camcom.it

Le nostre sedi

Sede Operativa Milano

Via Meravigli 7 - 20123 Milano (MI)
+39 02 8515 5336
info@promositalia.camcom.it

Ufficio di Cosenza

Via Calabria, 33 - 87100 Cosenza (CE)
+39 0984 938784
cosenza@promositalia.camcom.it

Ufficio di Genova

Via De Marini, 1 - 16149 Genova (GE)
+39 010 23591 / +39 335 6848914
genova@promositalia.camcom.it

Ufficio di Modena

Via Ganaceto, 134 - 41121 Modena (MO)
+39 059 208 888 / 333 6153002
modena@promositalia.camcom.it

Ufficio di Ravenna

Viale L.C. Farini, 14 - 48121 Ravenna (RA)
+39 0544 481443 / 339 1550648
ravenna@promositalia.camcom.it

Ufficio di Roma

Piazza Sallustio 9, Roma
+39 06 97610176
alessandra.vittoria@promositalia.camcom.it

Ufficio di Udine

Via Morpurgo, 4 - 33100 Udine (UD)
+39 0432 273534 / 335 6950450
udine@promositalia.camcom.it

Desk di Bergamo

info@promositalia.camcom.it

Desk di Caserta

info@promositalia.camcom.it

Desk di Catanzaro

info@promositalia.camcom.it

Desk dell'Umbria

info@promositalia.camcom.it

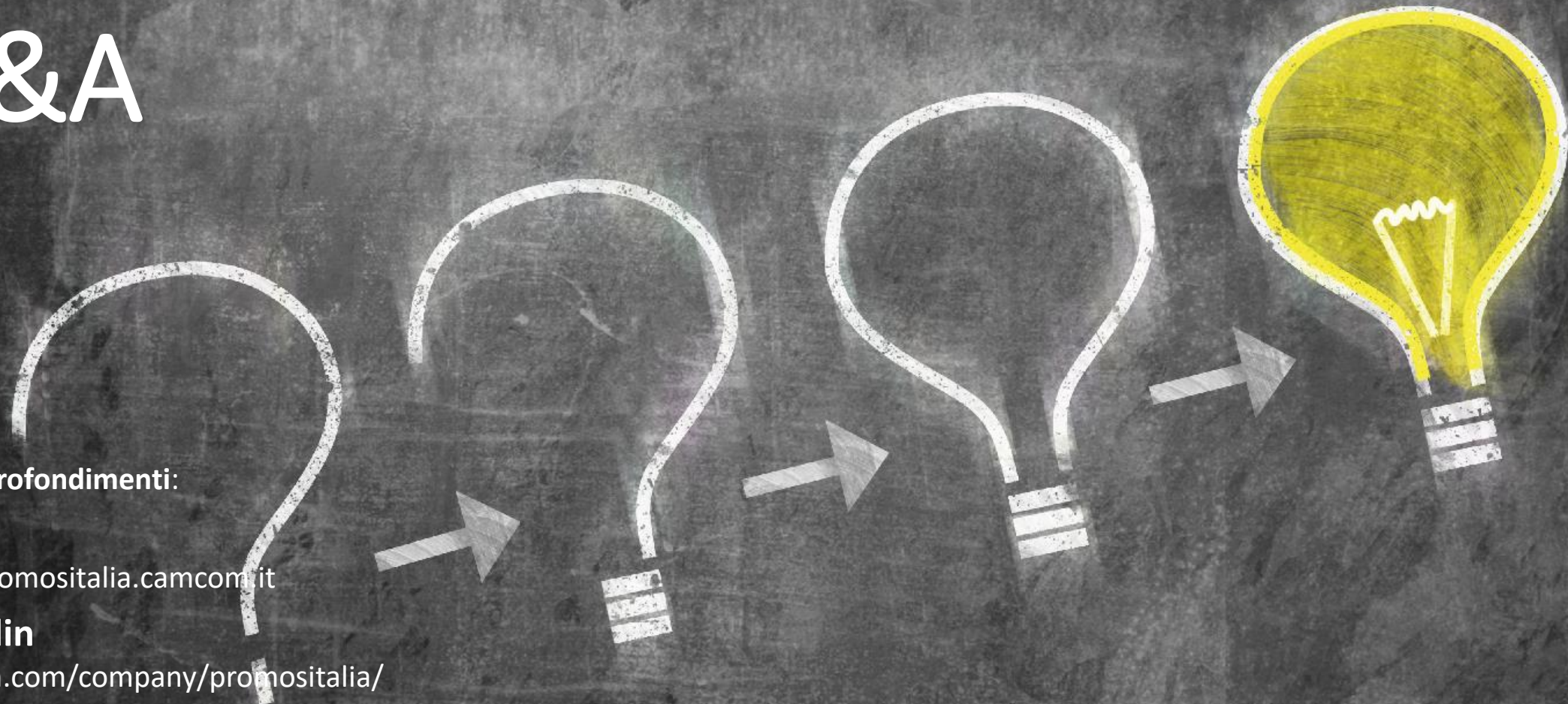
Desk di Pisa

info@promositalia.camcom.it

Desk di Salerno

info@promositalia.camcom.it

Q&A



Per approfondimenti:

Web

www.promositalia.camcom.it

Linkedin

[Linkedin.com/company/promositalia/](https://www.linkedin.com/company/promositalia/)

Email

retepromos@promositalia.camcom.it

Grazie per l'attenzione!

Web

www.promositalia.camcom.it

Linkedin

[Linkedin.com/company/promositalia/](https://www.linkedin.com/company/promositalia/)

Email

retepromos@promositalia.camcom.it