

INFORMAZIONI PERSONALI

Dott. Gianfranco Lai



OCCUPAZIONE DESIDERATA

Candidatura Albo Docenti NIBI

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Dal 28/01/2009 a oggi

Amministratore unico e consulente senior di marketing e commercio internazionale

M&T Italia S.r.l., Via Confienza 10, 10121 Torino

M&T è una società di consulenza fondata nel 1981 ed opera nel mercato nazionale della consulenza Marketing e commercio internazionale.

Diventa Partner nel 2002 e nel 2008 rileva le quote di maggioranza, diventando legale rappresentante nel 2009. Oltre che della gestione dell'attività, si occupa anche della realizzazione dei servizi, di consulenza ed in particolare della pianificazione marketing/commerciale e della consulenza direzionale/organizzativa delle aziende clienti per permettere loro di operare in modo efficace nei mercati esteri.

Ha effettuato numerosi interventi di consulenza presso imprese industriali e di servizi, curando i programmi di sviluppo dei rapporti commerciali (anche come temporary export manager) e le attività promozionali all'estero, sia personalmente che come coordinatore di gruppi di lavoro.

Svolge inoltre attività di docenza, in collaborazione con qualificate scuole di management

Attività o settore Servizi di consulenza marketing e commercio internazionale

Dal 10/01/1998 a al 31/12/2019

Socio fondatore, amministratore e consulente senior di commercio internazionale

TREND IB&T SAS, Viale Italia 48/, 07100 Sassari.

Si occupa dei processi di espansione internazionale delle piccole e medie imprese, ed ha curato con particolare riferimento il marketing strategico, i piani operativi e la progettazione finanziaria.

Ha effettuato numerosi interventi di consulenza presso imprese industriali e di servizi; si è occupato in prevalenza dello sviluppo dei rapporti commerciali e delle attività promozionali all'estero delle PMI di svariati settori, sia personalmente che come coordinatore di gruppi di lavoro.

Attività o settore Servizi di consulenza marketing e commercio internazionale

Dal 1996 a oggi

Formatore in materia di Marketing e commercio internazionale

Committenti Vari.

Negli ultimi anni ha condotto oltre 400 interventi di formazione in materia di marketing e tecniche di commercio internazionale, in Italia ed all'estero, anche in lingua inglese e francese, presso qualificati istituti, Università e banche.

Dal 2009 è docente della Faculty di ICE. Dal 2016 è docente del Master per l'internazionalizzazione delle imprese Corce "De Franceschi" di ICE (Master Accreditato Assfor).

Dal 2018 al 2020 è Coordinatore Area didattica organizzazione e strategie per l'internazionalizzazione del Master Corce "De Franceschi" di ICE.

Nel 2020 è Coordinatore unico del 53° Master Corce "De Franceschi" di ICE

Collabora stabilmente con CeiPiemonte, IFOA, ICE, Skillab (Unione Industriali di Torino), Studio Di Meo, Associazioni di Categoria, Enti di Formazione e numerose Camere di Commercio in tutta Italia. (si veda elenco dei corsi in allegato)

Attività o settore Formazione Manageriale

Aprile 1995 – settembre 1996 **Impiegato direttivo**

General Center Srl, Via Prunizzedda 49/G, 07100 Sassari

Responsabile di un progetto di cooperazione internazionale con il Governo del Gabon nel settore delle grandi opere infrastrutturali e dello sfruttamento forestale; ha realizzato due joint-ventures e un consorzio internazionale; ha studiato la logistica integrata per la gestione del flusso verso l'Africa di macchinari, attrezzature, pezzi di ricambio e materie prime; ha condotto a numerose riunioni di lavoro in Italia ed all'estero per la negoziazione degli accordi con i partner internazionali, con Ministri ed alte cariche di governo del Gabon. (attività svolta in Italia, Gabon, Svizzera e USA)

Attività o settore Gruppo di aziende operanti nel settore delle grandi opere pubbliche nazionali e internazionali

02/12/1993 – 02/10/1994 **Ufficiale di Fanteria**

Esercito Italiano, Brigata "Sassari" - 152° Reggimento Fanteria

Ufficiale di complemento col grado di sottotenente. Oltre alle normali attività di addestramento militare del proprio plotone di 30 soldati, si occupa dell'organizzazione e della logistica per lo spostamento delle truppe, delle attrezzature e dei mezzi della propria Compagnia (4 plotoni) in 8 campi di addestramento in varie località della Sardegna.

Conduce inoltre numerose esercitazioni a fuoco in condizioni di guerra simulata (anche interforze e in ambito Nato con eserciti di varie nazionalità) ed operazioni di controllo del territorio per la campagna antincendi. Congedato con il grado di Tenente.

Attività o settore Esercito

01/09/1992 – 29/06/1993 **Product Manager Assistant**

Honeywell Process Automation Centre Europe, Bruxelles (Belgio)

Supporta l'attività di due product manager mediante la raccolta e l'analisi di dati di mercato; Su incarico del direttore marketing realizza in autonomia una analisi dei bisogni dei grandi clienti in Europa per la divisione dei "trasmettitori di temperatura", con l'obiettivo di individuare i fattori chiave da utilizzare per la progettazione della nuova linea di trasmettitori STT3000 di Honeywell per il mercato Europeo.

L'analisi è stata effettuata attraverso interviste personali o telefoniche a direttori di produzione di grandi stabilimenti industriali nei settori Energia, Oil & Gas, Carta, Alimentare, Gomma e Plastica, Vetro, attraverso visita a fiere di settore e analisi delle caratteristiche tecniche e strategie di marketing dei prodotti della concorrenza.

Attività o settore Multinazionale settore elettronica industriale

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Maggio 2011 **Corso avanzato di Tecniche di Negoziazione**

Bridge Partners srl – Torino, Milano

Corso avanzato di tre giornate consecutive full immersion per sviluppare le abilità negoziali con l'acquisizione di tecniche per la preparazione, la gestione dell'incontro, lo scambio delle concessioni e la chiusura dell'accordo.

Settembre, Ottobre 2011 **Corso avanzato di Project Management**

PM Progetti, Milano

Corso avanzato di 48 ore svolto in house presso gli uffici della società M&T Italia per sviluppare nel

team le competenze nella gestione dei progetti con le tecniche del PM Book.

- Febbraio 2000** **Corso avanzato di Business Planning per l'export**
Bic Sardegna, Cagliari, in collaborazione con Databank Training
Corso avanzato su "Analisi di settore per la redazione del Business Plan", durata 16 ore.
- Maggio 2000** **Corso avanzato di Business Planning per l'export**
Bic Sardegna, Cagliari, in collaborazione con Il sole 24 Ore Formazione
Corso avanzato nelle tecniche per progettare l'internazionalizzazione d'impresa; durata 16 ore
- Ottobre 1998** **Corso avanzato Il controllo economico e finanziario dell'impresa**
Istud, in collaborazione con Confindustria Nord Sardegna
Corso avanzato di 16 ore sul controllo economico e finanziario delle imprese e il controllo di gestione
- Luglio - Dicembre 1993** **Corso per allievi Ufficiali**
Scuola di Fanteria, Cesano di Roma
152° Corso Allievi Ufficiali di Complemento - Corso di formazione di cinque mesi per accedere ai ruoli di ufficiale dell'esercito con il grado di sottotenente. Svolte numerose materie in aula (strategie militari, tecniche di guerra, armamenti individuali, topografia, psicologia e metodi di comando), guida autocarri e carri cingolati, esercitazioni a fuoco e non, attività di allenamento fisico.
Concluso il corso con la qualifica di Allievo Scelto, riservata ai primi 25 classificati in base alle prove di esame finali (teoriche e pratiche) su 443 Allievi Ufficiali iscritti.
- Ottobre 1997 – Giugno 1992** **Laurea Magistrale in Economia e Commercio**
Università di Cagliari, Facoltà di economia e commercio
Laurea in Economia e Commercio con indirizzo marketing, votazione 110/110

Il terzo anno del percorso accademico è stato svolto con scambio Erasmus di 12 mesi presso l'Université Catholique de Louvain (Louvain-la-Neuve, Belgio) dove sono stati sostenuti 12 esami in francese e inglese (fra i quali economia internazionale, marketing strategico, tecniche di ricerca di mercato, tecnica industriale)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	B2	B2	B2	B2	B2
Francese	C1	C1	C1	C1	C1

Livelli: A1/2 Livello base - B1/2 Livello intermedio - C1/2 Livello avanzato
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative Elevata capacità di comunicazione e relazione in ambienti multiculturali maturata in oltre 25 anni di esperienze universitarie e professionali in Italia e all'estero, svolte nell'ambito marketing/commerciale e nell'attività di docenza e relatore di seminari

Competenze organizzative e gestionali Elevate capacità di coordinamento e motivazione di gruppi, gestione di progetti complessi, maturate in oltre 25 anni di attività professionale e associativa.

Competenze professionali	Pianificazione strategica e Business Planning per i mercati internazionali Marketing strategico Ricerche di mercato e analisi dati Marketing Operativo e promozione nei mercati esteri Sviluppo commerciale export Negoziazione Check Up aziendale Organizzazione aziendale	
Competenze informatiche	Sistemi operativi:	Windows; Mac OS
	Applicativi:	Utilizzatore evoluto di Excel, Word, Power Point, File Maker Pro Gestione di server e di reti

Altre competenze

Patente di guida A, B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Appartenenza a gruppi / associazioni	1987- 1991	Membro A.I.E.S.E.C. (Associazione Internazionale Studenti Scienze Economiche) presso le sedi di Cagliari e di Louvain-la-Neuve (Belgio). Nel 1990/91 è responsabile dell'area " <i>Organizzazione progetti</i> " per l'organizzazione di manifestazioni e progetti nazionali e internazionali.
	2002 - 2004	Membro del Consiglio Generale e del Comitato Nazionale di Coordinamento della Federazione Confindustria Servizi Innovativi (Ex FITA), Roma.
	2003 - 2010	Svolti 2 mandati come Presidente della sezione "Servizi consulenza e ICT", nominato da 43 imprese del settore iscritte alla Confindustria Nord Sardegna.
	2003 - 2010	Membro della Giunta della Confindustria Nord Sardegna.
	2007 - 2010	Membro del consiglio direttivo della Confindustria Nord Sardegna, Sassari.
	2007 - 2010	Presidente del Consorzio Next Italia, società consortile a responsabilità limitata costituita da 19 aziende del settore consulenza e ICT per l'export dei servizi.
	2008 - 2010	Membro di Giunta della Confindustria - Federazione Sardegna, Cagliari.
	2010 - 2015	Membro del Consiglio Camerale presso la Camera di Commercio del Nord Sardegna, Sassari
Pubblicazioni	2010	Coautore e curatore editoriale del libro "Nessun Confine alla tua Impresa – Guida Operativa per il Commercio estero", commissionato da Unicredit Group e distribuito in 20.000 copie.

Dati personali Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

ALLEGATI

Elenco dei principali incarichi di docenza

Io sottoscritto Lai Gianfranco dichiaro sotto la mia responsabilità che tutte le informazioni inserite nel presente Curriculum sono vere e corrette
Sassari 09 febbraio 2021

Dott. Gianfranco Lai

