

Determina N. 98/2019 del 17/10/2019

Oggetto: Servizio di ricerca partner e follow-up negli Emirati Arabi Uniti nell'ambito del progetto "Percorsi di accompagnamento in mercati strategici per il sistema economico lombardo 2019"

Il Direttore Generale

Visti i poteri conferiti;

- premesso che con determina n. 15/2019 è stata approvata la realizzazione del progetto "Percorsi di accompagnamento in mercati strategici per il sistema economico lombardo 2019" che prevede introiti per un importo massimo complessivo di € 540,000 (IVA inclusa, ove dovuta) e oneri per un importo massimo complessivo di € 357.491,48 (più IVA, ove dovuta);
- preso atto che, nell'ambito del progetto suddetto è prevista una missione commerciale negli Emirati Arabi Uniti dal 17 al 19 Novembre 2019 destinata a un massimo di n. 21 aziende lombarde durante la quale verranno realizzati incontri b2b con partner locali (importatori, distributori, fornitori e/o clienti finali) e a conclusione dei quali verrà garantito a tutte le aziende partecipanti un'azione di follow-up della durata di tre mesi, atta ad agevolare la gestione e la cura dei contatti con potenziali clienti attraverso una presenza diretta sul territorio;
- evidenziata la necessità di avvalersi per la missione negli Emirati Arabi Uniti della collaborazione di partner e società di consulenza, presenti con la propria struttura nel Paese, in grado di provvedere alle ricerche partner e all'organizzazione degli incontri B2B, nonché di svolgere un'attività di follow-up, della durata di tre mesi, operando nel mercato per conto delle aziende lombarde attraverso la gestione delle relazioni con potenziali clienti volta a generare richieste di offerte e sviluppo di nuovi contatti commerciali;
- tenuto conto che a seguito di una richiesta di offerta indirizzata a n. 5 fornitori, individuati dall'Ufficio Acquisti di Promos Italia S.c.r.l. quali soggetti idonei per l'erogazione dei servizi suddetti alle restanti aziende, sono pervenute allo stesso Ufficio Acquisti n. 2 proposte con relativi preventivi da parte delle società Mesco e Oriens Consulting;
- considerato che, a seguito della comparazione dei preventivi ricevuti, l'offerta presentata da Oriens Consulting è risultata la più competitiva fra le due;
- tenuto conto che la società Oriens Consulting ha confermato la propria disponibilità nell'assumere l'incarico per seguire n. 21 aziende partecipanti alla missione, al costo complessivo di € 35.910,00 (più IVA ove dovuta) garantendo per le aziende la

Determina N. 98/2019 del 17/10/2019

ricerca partner, l'organizzazione dei B2B durante le giornate di missione e le attività di follow-up per un periodo di tre mesi a conclusione della missione stessa;

d e t e r m i n a

- di affidare alla società Oriens Consulting i servizi di cui all'oggetto, corrispondendo alla stessa società un importo complessivo massimo pari a € 35.910,00 (più IVA ove dovuta).

Il Direttore Generale
Alessandro Gelli

Responsabile del procedimento: Federico Maria Bega