



Curriculum Vitae Europass

Informazioni personali

Prof. Dott. Paolo Cacciato

Professore a Contratto al corso International Strategies SECS P/07
Facoltà di Economia
Dipartimento di Management, Finanza e Tecnologia
Università LUM Giuseppe Degennaro
S.S.100 - km 18 - 70010 Casamassima (BA)

Professore a Contratto MIBC Master International Business in China
LUM School of Management
Campus di Milano - Villa Clerici

Formazione e Carriera

Da Aprile 2020 ad oggi - Consulente accreditato in assegnazione unica di incarico per progetti di internazionalizzazione commerciale su Giappone e Corea in collaborazione con Promos Italia - Agenzia Italiana del Sistema Camerale per l'Internazionalizzazione - Milano

Da Marzo 2020 ad oggi Fondatore e Coordinatore dei progetti di Ricerca - ECMO - Eu China Market Relations Observatory - Milano- Bruxelles - Shanghai

Professore a contratto - Corso Corporate Management in Asia & Pacific - Facoltà di Economia - Università LUM Giuseppe Degennaro

Da Aprile 2018 ad oggi - Validazione Inserimento Albo Docenti Promos Italia - Agenzia Italiana del Sistema Camerale per l'Internazionalizzazione - Milano

Da Maggio 2017 ad oggi - Socio Fondatore, Board of Directors e Membro Accreditato IMIT - Associazione Italiana Manager per l'Internazionalizzazione - Milano

Da Gennaio 2016 ad oggi - MIBC - Master International Business in China - professore a contratto per i moduli di cross culture management e digital marketing in China - LUM School of Management - Villa Clerici - Campus di Milano

Dal 2015 al 2018 - NIBI Nuovo Istituto di Business Internazionale di Milano - Coordinatore Focus China & Far East negli Executive master in Internazionalizzazione di Impresa

Dal 2015 ad oggi - Fondazione Luciana Matalon - Membro del Consiglio Scientifico e Rappresentative per area Far East - Foro Bonaparte 67 Milano

Dal 2014 ad oggi - EU Networking Centre in Japan - KOBE - referente di desk per progetti di ricerca e cooperazione internazionale.

Dal 2012 ad oggi - Ea Smart Links Consulting LTD - Malta - Executive Partner - Società di consulenza specializzata in business development e strategia internazionale

Dal 2011 ad oggi - Membro della Faculty NIBI - Nuovo Istituto di Business Internazionale specializzato nella formazione executive per Promos e Sistema Camerale Italiano - Via Meravigli 7 - Milano (coordinatore per l'area Asia e Far East)

Dal 2010 ad oggi - Managing Director e Owner di ADM-EA Consulting Paolo Cacciato e Associati, azienda di consulenza specializzata in internazionalizzazione di impresa in Asia orientale - Milano

Dal 2007 ad oggi - Presidenza e Direzione Scientifica - Asian Studies Group - Associazione di promozione sociale riconosciuta specializzata in ricerca, formazione e mediazione interculturale su Cina, Giappone, Corea e Sudest Asiatico - Milano e Roma

2007 - Fudan University - Shanghai - China - Visiting Scholar corso di specializzazione in international business and administration con training di settore presso GWA - Greatway Advisory Legal & Consulting Firm Shanghai

2006 - Kanazawa University - Kanazawa - Japan - Visiting Scholar - corso di approfondimento in Cross Culture & Communication in Japanese

2006- Corso di specializzazione biennale in Lingue Culture e Comunicazione per l'Asia Orientale Università degli studi di Milano

2005 - Laurea in Mediazione Linguistica e Culturale per l'Asia Orientale Università degli Studi di Milano - 110 con lode e menzione d'onore miglior tesi dell'anno accademico. Borsista per corso di specializzazione all'Università del Popolo di Pechino - China

Esperienza Professionale & Portfolio Incarichi

JAPAN Mitic srl - Ottobre 2020 attualmente in corso - Gestione programma di B2B per posizionamento prodotti inerenti a soluzioni digitali per il corporate management

JAPAN Scholl Shoes Health and Fashion Shoes Italia Spa - Milano - Giugno 2020 attualmente in corso - supporto alla mediazione commerciale per contratto di sublicenza sul mercato giapponese e sviluppo dei contratti di distribuzione correlati alla licenza

- CHINA Consorzio Arancia Rossa di Sicilia IGP - progetto Rouge - da marzo 2020 attualmente in corso - consulenza e analisi fattibilità sviluppo commerciale su Cina attraverso valorizzazione tecnologia blockchain di filiera.
- JAPAN Boost Japan Internationally LTD 2018-2020 - Tokyo : studio di fattibilità per consolidamento societario, piano di avvio, gestione marketing e consolidamento rete fornitori e partners per il primo biennio
- JAPAN Ministero degli Esteri - IIC Osaka - Coordinamento progettuale assegnata dalla direzione dell'Istituto - Milano Genius - 2017-2019 con coinvolgimento del Comune di Milano e del Comune di Osaka format di marketing del territorio e di cooperazione internazionale attraverso l'industria creativa (gestione business plan, agenda, contenuti e incarichi)
- JAPAN Shochiku - LTD - Tokyo -2017 attualmente in corso. Partnership di gestione e sviluppo agenda di progetti inerenti ad industria del contenuto e teatro giapponese da presentare in Milano in collaborazione con Spazio Teatro Nohma di Livia Pomodoro
- KOREA Italian Film Arts Festival - Harmonie LTD e BuonBooks LTD Seoul - 2018-2019 - supporto alla selezione e comunicazione dei contenuti perforativi introdotti dall'Italia
- JAPAN Promos Italia - maggio - settembre 2019 - Incarico per supporto in Giappone nella co-gestione di servizi di B2b. accompagnamento, assistenza e follow up per aziende selezionate in progetto regionale. Programma svoltosi a Tokyo - Yokohama e Osaka
- CHINA Perletti SpA - 2017-2019 Ricerca di mercato, analisi competitors, formazione executive intra-aziendale, definizione supply chain per nuovo sviluppo commerciale, supporto ad operazione di M&A in aree Free Trade Zone su Shanghai
- CHINA Netcomm Services srl e Assolombarda - Gennaio/Giugno 2016 - partecipazione ad un tavolo di servizi aggregati per processi di internazionalizzazione commerciale su Cina attraverso soluzioni digitali e ecommerce. Gestione di portfolio clienti selezionato per entry market strategy
- JAPAN Valsir S.p.A. da maggio 2014 a ottobre 2016 - Selezione fiere espositive, accompagnamento, assistenza export management per contratti di distribuzione, sviluppo strategia posizionamento OEM supply per Giappone, adattamento contenuti per acquisizione certificazione di filiera per l'esportabilità sul mercato giapponese
- JAPAN De Agostini Japan - da luglio 2014 a marzo 2015 - Analisi di mercato per nuovo asset funzionale alla riconfigurazione del profilo e-commerce di De Agostini S.p.A sul mercato giapponese nella piattaforma Hobbycom
La collaborazione è strutturata come servizio specialistico in outsourcing sottoposta dal Consorzio Netcomm, all'interno di Assolombarda per la parte digital dei servizi alle imprese consociate.

JAPAN	Tosca Spose srl Bologna - da giugno 2014 a dicembre 2015 - TemExportManager per sviluppo e definizione contratti di distribuzione commerciale in Japan con gestione diretta delle business missioni di B2b con operatori di settore e due diligence di supporto per la selezione.
KOREA	Canzitetex srl - Milano - da marzo a dicembre 2014 - studio di fattibilità finanziaria e operativa per lancio del rep office e valorizzazione show room in Seoul
CHINA	Riso Scotti S.p.A - Riso Scotti Snack - da ottobre 2013 a giugno 2014 - analisi di fattibilità e preparazione del piano di marketing per il B2b con selezione prodotti e adattamento materiali di comunicazione
JAPAN E KOREA	Caffè Cagliari S.p.A. Modena -da febbraio 2014 a maggio 2015 temporary management in supporto alla conclusione di contratto di distribuzione e consolidamento NewCo in Kobe (Japan) - missione commerciale in Seoul (partnership con Shinsegae Depts) e marketing plan di sviluppo retail in Korea
KOREA	MTA S.p.A - Lodi - da dicembre 2011 ad aprile 2012 - gestione servizio di recruiting in Corea con subcontractors locali per progetto in joint con General Motors su sviluppo di nuovo assetto produttivo in loco.
KOREA	Sensor Dynamics srl - dal 2010 al 2012 - Referente per consulenza e formazione sulla filiale di Pisa e Graz (Austria) per risoluzione in chiave interculturale di problematiche manageriali con i partner coreani.
JAPAN	Boeme srl e Caleffi Spa - da settembre 2008 a settembre 2011 - Temporary Export Manager per gestione e sviluppo partnership commerciali sul mercato giapponese. Coordinamento diretto dell'ufficio di rappresentanza in Giappone

Elenco Progetti di Formazione Aziendale Coordinati

MITSUBISHI ITALIA	Coach inerenza a Giappone
DAIKIN ITALIA	North Italy section manager Coach inerenza a Giappone
MIELE & Cie. KG	Sales and Retail International Coach Inerenza a China
PATELEC Italia	Asia and North America Sales Manager - Coach inerenza a China
GRANI & PARTNERS	Marketing manager - Coach Inerenza a China
MITSUI BUSSAN JAPAN	Import Division - Director - Coach inerenza a Italia
FIERA MILANO	Gestione coaching per operatori settore fashion su China e Hong Kong
QUADRIFOR	Inerenza programma di Business Culture e Prospettive di Business Development su China - oltre 40 aziende partecipanti in due sessioni nel 2013 Milano e Verona
HYUNDAI srl	Supporto allo sviluppo di syllabus formativo in Academy interna per personale Italiano -
MAGNETI E MARELLI	Programma di formazione aziendale per CFO e management dopo acquisizione da parte di gruppo giapponese
FAIVELEY SPA	Cross Cultural Management in Korea
CURIEL	Corporate Management in China
THALES ITALIA SPA	Corporate Management in Malaysia - focus on ASEAN
BANCA DI SONDRIO	Executive training for corporate clients - focus comparativo fra strategie di sviluppo in mainland China e GK

Istruzione e formazione Liceo Classico Pietro Verri - Lodi

Maturità classica 100 e lode

Università degli studi di Milano

Laurea in Mediazione Linguistica e Interculturale per l'Asia orientale: Cina e Giappone

Valutazione 110 e lode - menzione d'onore - Borsista miglior tesi di Laurea anno 2005

Borsa di studio per semestre di specializzazione in Kanazawa Univ.

Biennio magistrale in Lingue Culture e Cooperazione per l'Impresa - Università degli Studi di Milano 2005-2007

Università di Kanazawa - Japan

Corso di specializzazione post Laurea - master course - Lingua e comunicazione interculturale - 2006

Fudan University - Greatway Advisory LTD - Shanghai - China

Corso post laurea 2007 e praticantato presso Legal Firm consociata al progetto.

Japan External Trade Organization - Tokyo

Executive Training e Certificazione in Giapponese Commerciale 2008

Competenze LinguisticheMadrelingua(e) **italiana**

Altra(e) lingua(e)

Autovalutazione

Livello europeo ()***Inglese****Giapponese****Cinese****Coreano****Comprensione**

Ascolto

Lettura

Parlato

Interazione orale

Produzione orale

Scritto

ottimo C1

ottimo C1

Ottimo C1

ottimo C1

ottimo c1

ottimo C1

ottimo C1

ottimo C1

ottimo C1

ottimo C1

buono B2

*ottima C1**buono b2**buono b2**buono B2*

elementare A1

elementare A1

elementare A1

elementare A1

nc

Capacità e competenze sociali

Appassionato di networking, coinvolto in progetti di ricerca e cooperazione internazionale nei termini di volontariato e supporto alla valorizzazione di obiettivi di alto valore sociale e culturale fra Europa e Asia

Capacità e competenze organizzative

Direttore Scientifico di una NPO riconosciuta all'interno di Albo regionale e Nazionale con oltre un migliaio di tesserati sostenitori e oltre venti collaboratori, specializzata in ricerca e formazione sull'Asia orientale con una digital academy specializzata in pubblicazioni e servizi.

Capacità e competenze tecniche

marketing internazionale, consulenza applicata ai processi di internazionalizzazione di impresa, cross cultural skills con focusing su China - Japan - Korea, fondamenti di diritto societario per i mercati di destinazione, business development e marketing prodotto, negoziazione commerciale in lingua (giapponese - inglese), analisi e ricerche commerciali in lingua (giapponese, cinese mandarino e inglese), contrattualistica riferita al diritto commerciale internazionale, rilocalizzazione di processi produttivi, sviluppo di brand e comunicazione di impresa sui mercati d'Asia orientale, coaching manageriale sui processi di business development con focusing su elementi di intercultura e gestione dinamiche sensibili di coinvolgimento manageriale e relazionale.

Capacità e competenze informatiche Sistemi operativi (tutti) - Patente Europea ECDL - Gestione piattaforme web online e sistemi (Drupal e Wordpress) -

Altre capacità e competenze **Editore Musicale e produttore artistico. Titolare di studio di management e distribuzione per arti, musica e spettacolo. Membro CDA Fondazione Luciana Matalon e representative per i mercati asiatici della Fondazione.**

Patente Patente di guida categoria B

Firma Prof. Dott. Paolo Cacciato

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'P. Cacciato', written in a cursive style.